Министерство образования и науки РФ
Нижнекамский химико-технологический институт (филиал)
Федерального государственного бюджетного образовательного
учреждения Высшего профессионального образования
«Казанский национальный исследовательский технологический
университет»

А.Н. Зиннатуллина

ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ И ТАТАРСТАНА

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ

Нижнекамск
2013

УДК 338(091)(47+470.41)
З-63

Печатается по решению редакционно-издательского совета Нижнекамского химико-технологического института (филиала) ФГБОУ ВПО «КНИТУ».

Рецензенты:
Султанова Д.Ш., доктор экономических наук, профессор;
Дырдонова А.Н., кандидат экономических наук, доцент

Зиннатуллина, А.Н.
З-63 История экономики России и Татарстана : учебное пособие / А.Н. Зиннатуллина. – Нижнекамск : Нижнекамский химико-технологический институт (филиал) ФГБОУ ВПО «КНИТУ», 2013. – 127 с.

Рассмотрено экономическое развитие российского общества, его особенности на отдельных этапах, закономерности трансформации. Раскрыты вопросы становления и развития капитализма в России и Татарстане во второй половине XIX – начале XX вв., рассмотрены вопросы экономического развития России и Татарстана середины 80-х – 90-х гг. XX в.

УДК 338(091)(47+470.41)

© Зиннатуллина А.Н., 2013
© Нижнекамский химико-технологический институт (филиал) ФГБОУ ВПО «КНИТУ», 2013

ВВЕДЕНИЕ

При подготовке специалистов (экономистов и неэкономистов, интересующихся экономическими проблемами) большое значение имеет изучение экономической истории страны. Это поможет будущему специалисту расширить свои познания и представления о прошлом своей Родины, глубже понять и осмыслить этапы развития народного хозяйства страны, раскрыть причины неудач, имевших место в его хозяйственной жизни. Все это помогает понять содержание сегодняшних экономических проблем России, предугадать направление экономического развития страны в перспективе.

В настоящее время большое внимание уделяется разработке вопросов экономической истории. В данном пособии авторы рекомендуют список литературы для изучения тем курса. На некоторые из них особенно хотелось бы обратить внимание студентов.

В советский период несколько раз издавалась фундаментальная работа «История народного хозяйства СССР». Эта работа содержит большой объем фактического материала, который до сих пор не потерял своего значения.

Глубокий содержательный анализ инфляции и российских финансов в годы военного коммунизма и НЭПа содержится в монографии С.А. Далина «Инфляция в эпохи социальных революций».

Обширные статистические и фактографические историко-экономические материалы, позволяющие оценить динамику и последствия различных направлений развития экономики России содержит работа А. Г. Фонотова «Россия от мобилизационного общества к инновационному».

Важную составляющую современных историко-экономических исследований представляют работы, рассматривающие деятельность крупных государственных

деятелей России (сборник «Российские реформаторы (нач. XIX – нач. XX вв.).

В последнее десятилетие издан ряд учебных пособий по истории экономики России, в которых авторы стремятся изложить современный взгляд на предмет исследования (Р. Гуссейнов «История экономики России», М.Я. Лойберг «История экономики»).

На современном этапе все большее значение приобретает изучение общих закономерностей и особенностей социально-экономического развития отдельных регионов. В данном пособии рассматриваются вопросы становления капиталистических отношений в Казанской губернии, развитие экономики Татарстана в условиях административно-командной экономики и в период рыночных преобразований.

Лекция 1. Развитие предпринимательства в России

1. Становление государственного предпринимательства.
2. Основные направления развития государственного предпринимательства.
3. История развития биржевого дела в России.

1. Государственное предпринимательство начало развиваться со времен Петра I. Являясь крупным самостоятельным субъектом хозяйствования, государство осуществляло предпринимательство в рамках государственного сектора. Его основой была государственная собственность на средства производства, землю, ценные бумаги, денежные средства. Государственная собственность была представлена казенными заводами в горной и военной промышленности, машиностроении, транспорте, винной и спиртовой отраслях и т.д.

Необходимые условия для развития предпринимательской деятельности (рыночные отношения, капиталы, правовая защита, поддержка государства, наличие квалифицированной рабочей силы и т.д.) стали складываться в XVIII- начале XIX вв.

Целью государственного предпринимательства было преодоление отсталости России от западных стран в социально-экономическом развитии и оснащение армии необходимым вооружением.

Большое воздействие на развитие отечественного предпринимательства оказали преобразования Петра I в начале XVIII в. В первой четверти XVIII в. произошел рост мануфактурного производства. Так, если в конце XVII в. в стране насчитывалось около 20 мануфактур, то к 1725 г. их число превысило 200. Из них 69 в черной и цветной металлургии, 18 – лесопильных, 17 – пороховых, 15 –

суконных, среди других – кожевенные, стекольные, писчебумажные и др.

На этом этапе государство сыграло решающую роль в формировании отечественной промышленности. В 1700 г. был создан Рудный приказ, позже переименованный в Берг-коллегию, в чьем ведении находилась горная и черная металлургия. Правительство Петра I в целях привлечения к промышленному предпринимательству и строительству отечественного флота наиболее богатых купцов, вельмож и землевладельцев создавало компании. В их распоряжение направлялись ссуды и предоставлялись льготы.

Казенные предприятия, особенно убыточные, передавались частным лицам. При этом государство брало на себя затраты по подготовке рабочих, осуществляло поставки оборудования, присылало специалистов на эти предприятия. Для особо важных отраслей давались различные привилегии, льготные ссуды, бесплатные земельные участки для строительства новых заводов.

Расширялись границы размещения промышленного производства. Наряду с ростом металлургии в центре страны (Тула, Карелия, Петербург), сложился крупнейший мировой центр металлургии на Урале. Уральские заводы Демидовых и других предпринимателей находились на передовом техническом уровне даже по европейским критериям. Россия вышла на первое место в Европе по производству чугуна. Если в 1700 году было произведено150 тыс. пудов, то в 1725 году – около 800 тыс. пудов чугуна (1 пуд = 16 кг).

Военный арсенал пополняли государственные мануфактуры, изготовлявшие порох, канаты, парусину и пр. На обеспечение армии работали также текстильные и кожевенные предприятия – Московский суконный двор, мануфактуры в Ярославле, Воронеже, Казани и др.

Были построены судостроительные верфи в Петербурге, Воронеже и Архангельске.

Следует отметить, что частная военная промышленность, как специализированная отрасль народного хозяйства, возникла в России после русско-японской войны (1905 г.).

Развитие промышленности продолжалось и во второй половине XVIII в. Так, число мануфактур увеличилось с 200 в 20-е годы до 1200 в 90-е, то есть в 6 раз. По-прежнему приоритет отдавался металлургии. Число доменных печей за последние 40 лет XVIII в. почти удвоилось. Сами печи стали мощнее. Получила развитие совсем новая отрасль для России – хлопчатобумажное производство. К концу столетия имелось почти 250 хлопчатобумажных мануфактур, на которых большой удельный вес составляли наемные работники – до 90%..

Этапы развития фабрично-заводской промышленности Казанской губернии совпадают с общероссийскими, однако она не входила в число промышленно развитых регионов страны. Крупных промышленных предприятий насчитывалось немного, в основном они находились в Казани (стеариново-мыльный и химический завод фабрично-торгового товарищества Крестовниковых, кожевенные заводы, льнопрядильная и ткацкие фабрики Апафузова, чугунно-литейный, котельный завод Свешникова и др.).

2. Ведущим направлением государственного предпринимательства в деятельности казны было железнодорожное хозяйство.

В 1830-х годах началось строительство железных дорог. Первая железная дорога была построена в 1838 г. между Петербургом и Царским селом, ее длина была всего 25 верст. В 1843-1851 годах железная дорога протяженностью 650 верст соединила Санкт-Петербург и Москву, что имело большое экономическое и

стратегическое значение. Всего к 1861 г. в России имелось около 1.5 тыс. верст железнодорожных путей, и по этому показателю страна отставала от Западной Европы. Так, в Англии в это время было 13,5 тыс. км железных дорог, в Германии – 8,3 во Франции – 5,5, в США – 29,6 тыс. км.

В пореформенную эпоху в своем развитии железнодорожное строительство проходит два этапа: первый этап – 60-70-е годы XIX в.; второй этап – 80-е годы XIX в. – начало XX в.

На первом этапе значительное развитие получила «концессионная система», основанная на частном предпринимательстве и широком государственном финансировании в форме прямой и косвенной помощи. Правительство гарантировало доходы на акционерные и облигационные капиталы. При этом часть капиталов правительство оставляло за собой, становясь совладельцем железных дорог России. Оно субсидировало убыточные железные дороги, более чем на 3/4 покрывая долги частных обществ. За 10 лет (1866-1876 гг.) было построено 21 тыс. верст железных дорог, или треть всех дорог России. В результате первого этапа была создана первая разветвленная железнодорожная сеть в Европейской части России с центром в Москве.

Между тем существующая железнодорожная сеть не отвечала потребностям ни капиталистического хозяйства, ни военно-стратегическим планам. Причинами были: различные нарушения технических условий строительства и эксплуатации железных дорог; произвол в области железнодорожных тарифов; рост долгов и убыточных частных железных дорог. В середине 1880-х годов государство стало выкупать дороги у частных компаний.

На втором этапе правительство начало строить железные дороги за счет казны. Они развернулись по следующим направлениям:

- На западных границах. К началу 1890-х годов здесь была создана разветвленная сеть стратегических железнодорожных линий протяженностью 3 тыс. км, которая позволяла обеспечить мобилизационное сосредоточение русской армии вдоль границы.

- На окраинах Российской империи – в Средней Азии и в Западной Сибири. С конца 1880-х годов началось строительство железных дорог в Средней Азии. Построенные в 1880-1888 гг. Закаспийская железная дорога, охватившая участок от Каспийского моря до Самарканда, стала важнейшей экономической артерией среднеазиатского края.

Одним из главных направлений железнодорожного строительства было сооружение дорог в Сибири. В 1880-х годах была проложена Транссибирская магистраль длиной в 6 тыс. верст. В 1896 г. царское правительство договорилось с Китаем о проведении линии через территории Маньчжурии – так называемой Китайско-Восточной железной дороги (КВЖД) – общей протяженностью 1981 км и т.д.

Бурное железнодорожное строительство, связывая отдаленные окраины с центром, становилось мощным фактором интенсивного территориального развития и разделения труда. Под воздействием транспорта менялась промышленная география страны, усиливалась производственная специализация районов, расширялись границы внутреннего рынка.

В Казанской губернии до конца XIX века большинство грузов перевозилось речным транспортом. Лишь в 1893 году к Казани была протянута железно-дорожная ветка: Московско-Казанская железная дорога, имеющая маршрут Москва-Рязань.

Таким образом, в 1917 году железнодорожное хозяйство стало мощной, высококонцентрированной отраслью народного хозяйства, где сращивался

государственный и частный капитал, где регулирующая роль государства была многогранна и очень существенна.

Однако, следует отметить, что государственное предпринимательство в развитии экономики и ее модернизации играло двоякую роль. С одной стороны, оно способствовало социально-экономическому развития страны, с другой – сдерживало модернизацию России, в силу бюрократизации и коррумпирования государственной власти.

Среди направлений государственного предпринимательства выделяются такие отрасли, как связь, лесное хозяйство, торговля. Велика была их роль в формировании доходов казны. Так, например, продажа спирта, водки и вина составляла монопольное право государства. В 1913 г. на долю винной торговли приходилось 10 % бюджета. Почтово-телеграфная связь в 1892 г. давала в казну 39 млн руб., а в 1911 – 113. Доход от казенных лесов соответственно возрос с 19 до 80 млн руб.

Важным направлением государственного предпринимательства являлась военная промышленность. До начала русско-японской войны она отсутствовала. Основная масса государственных заказов для армии поступала на казенные заводы или отдавалась за границу. Война показала, что обойтись только имеющимися казенными заводами невозможно. Строительство новых заводов растягивалось на долгие годы. Заграничные заказы своевременно не выполнялись, вели к оттоку из страны немалых средств, ставили армию в зависимость от иностранных фирм и государств.

После русско-японской войны, правительство приняло решение изменить политику размещения заграничных заказов в пользу реконструкции старых и строительства новых отечественных, казенных заводов.

Были построены крупнейшие в Европе артиллерийские, пороховые и снарядные заводы.

Построенные предприятия были оснащены новейшим для того времени оборудованием и отличались передовой организацией труда.

За развитие военной промышленности взялись российские банки. Они вложили в нее 100 млн. руб. и создали за пять лет (1910-1914) частную военную промышленность, как специализированную отрасль народного хозяйства.

В итоге российский военно-промышленный комплекс сложился из казенных и частных заводов, которые выполняли не только военные но и гражданские заказы.

3. Институт «биржа» существует уже много веков. Слово «биржа» латинского происхождения и означает буквально «кожаный кошелек». Возникли биржи в XVI в. Как специальные места сбора купцов для совершения торговых операций. Первая биржа была учреждена в Антверпене в 1531 году, вторая – в Лондоне в 1566 году, третья – в Нью-Йорке в 1792 году. В России первые купеческие собрания с биржевым характером проходили в Великом Новгороде.

Российские биржи в своем движении прошли два этапа: первый – 1703-1914 гг.; второй – 1917-1930 гг. С 1990 г. начался третий этап.

Первая биржа была утверждена Петром I в 1703 г. в Петербурге. В 1705 г. для нее построили специальное здание и установили в нем часы для собраний купечества. Но до 20-х годов XIX в. Она выполняла функцию лишь товарной биржи и только с этого времени в обороте Петербургской биржи появились облигации государственных займов и акции частных предприятий. Обособление финансовых операций от товарных относится к 1900 г., когда на Петербургской общей бирже был создан

специальный отдел для торговли ценными бумагами и валютой.

Расходы на строительство и содержание бирж брало на себя государство, поэтому биржи в России как учреждения закрытого типа, деятельность которых регламентировалась государством.

Численность Российских бирж резко возросла в 1860-80-х годах. Открылись биржи в Иркутске, Киеве, Туле, Риге, Таганроге, Харькове, Самаре, Саратове, Баку и т.д. В начале XX в. В стране было открыто 50 новых бирж. Перед первой мировой войной в России действовало 115 бирж. Этому способствовали рост промышленного и сельскохозяйственного производства, развитие транспортной системы, появление новых средств связи и создание рыночной инфраструктуры.

Появились специальные торговые биржи (хлебные, фруктовые, яичные, масляные и др.). К ним относятся: хлебная и фруктовая в петербурге (1895), хлебная и масляная в Москве (19070.

Российские биржи, в отличие от западных стран, выполняли функцию торгово-промышленных палат, взаимодействовали с правительством. Так, в компетенцию Всероссийской Биржевой организации входили вопросы железнодорожного и водного транспорта, хлебной торговли, таможенных пошлин и налогов. Биржевики принимали участие во всех главнейших правительственных совещаниях и комиссиях по вопросам хозяйственной жизни, имели постоянные представительства в ряде учреждений, включая комиссии по хлебной торговле.

Биржевые комитеты, как органы бирж, издавали вестники и коммерческие газеты, где публиковались сведения о ценах товарах и условиях их продажи.

Казанская биржа была открыта в 1868 году. С того же времени стал выпускаться казанский биржевой листок,

отражавший интересы торгово-промышленных кругов, а также содержащий сведения необходимые для заключения сделок. Уже к 1882 году биржевой оборот составил более 8 млн. руб.

После Октябрьской революции 1917 г. деятельность бирж в России была прекращена, она была восстановлена с переходом к новой экономической политике (НЭП) в 1921 году.

Лекция 2. Становление и развитие частного предпринимательства

1. Этапы становления и развития частного предпринимательства (VII-XVIII вв.).
2. Особенности развития частного предпринимательства в XIX веке.
3. Развитие предпринимательства в Казанской губернии.

1. В своем становление и развитии частное предпринимательство проходит ряд этапов.

На первом этапе (VII-XVII вв.) наиболее типичными формами частного предпринимательства стали ремесло, промыслы (извозный, речной, солеварный, кожевенные, металлургические и текстильные) и торговля.

В древней Руси как самостоятельная отрасль ремесло начало оформляться в VII-IX вв. Центрами ремесла являлись древнерусские города. Среди них первое место занимал Киев. В XII-XIII вв. на Руси насчитывалось до 60 ремесленных специальностей, а в XIV их было уже свыше 200. Крупнейшими центрами являлись Москва, Новгород, Смоленск и другие города.

В XVI - XVII вв. получили развитие отхожие промыслы, особенно в Нечерноземье. Крестьяне осенью и зимой уходили на заработки в города, на строительство храмов и мостов, становились бурлаками и работниками на

соляных промыслах, но весной возвращались в деревню на полевые работы. Феодалы поощряли такую деятельность, поскольку крестьяне платили им денежный оброк.

В XV - XVI вв. в солеварении появляются частные крупные солепромышленники, заводившие в своих вотчинах крупные промыслы. К ним относятся знаменитые Строгановы – родоначальники будущей торгово-промышленной буржуазии. Происходили они из сольвычегодских крестьян. Они владели многочисленными крупными солеварнями во многих городах России. Первый солеварный завод был основан им в 1515г. На предприятиях Строгановых работало до 10 тысяч вольных рабочих, до 5 тысяч крепостных.

Специализация промыслов начинается в XVI - XVII вв. Так, в Ярославле, Вологде, Казани развивались кожевенные промыслы; в Туле и в районе Онежского озера – металлургические промыслы; Москве и Ярославле – текстильные промыслы.

Развитию частной деловой инициативы способствовала внутренняя и внешняя торговля.

Киевская Русь имела внутренние торговые отношения между отдаленными друг от друга древнерусскими городами, где формировались местные рынки. Только в Киеве насчитывалось 8 рынков. При этом каждый из них специализировался на продаже определенных товаров: оружие, ремесленные изделия, предметы роскоши.

Особое значение для Киевской Руси имела внешняя торговля. Она вела торговлю с прикаспийскими, причерноморскими, восточно-европейскими странами. В XI-XII вв. Русь вывозила воск, мед, смолу, льняную ткань, а ввозила предметы роскоши для князя и феодалов. Основной товарооборот шел «из варяг в греки», который связывал Русь с Византией.

С XVI в. Начался новый этап в развитии внутренней торговли. Местные рынки слились в один, Всероссийский. Москва стала центром Всероссийского рынка. Начали появлятся региональные ярмарки. Большое значение приобрели ярмарки в Макарьеве, близ Нижнего Новгорода, Свенская в районе Брянска, Ирбитская в Сибирии. Особым спросом на Ирбитской ярмарке пользовались татарская национальная обувь и головные уборы. К Российским ярмаркам относились также Мензелинский конный двор. Мензелинская ярмарка где торговали бухарскими товарами.

Внешняя торговля велась в трех направлениях: средиземноморском, западноевропейском и восточном.

В XVII в. Начинается второй этап в развитии предпринимательства. Развитие мелкотоварного производства (ремесла на рынок) приводит к возникновению мануфактуры. Мануфактура – это крупное производство, основанное на разделении труда и использовании новой техники. В отличие от западной мануфактуры XVII в. В России формировались и укреплялись в условиях господства феодально-крепостнических отношений в стране.

Существовали четыре вида мануфактур: казенные, вотчинные, посессионные и купеческие. Крепостными были первые три вида.

В 1666 г. новгородский купец семен Гаврилов положил начало олонецким заводам. В устюжне, туле, Тихвине, Устюге Великом некоторые разбогатевшие купцы стали основывать металлообрабатывающие предприятия. В 90-х годах XVII в. Тульский кузнец-ремесленник Никита Антуфьев открыл чугуноплавильный завод. Некоторые мануфактуры были основаны богатыми крестьянами (волжские соляные промыслы, кожевенные, керамические и текстильные мануфактуры). На этих мануфактурах использовался наемный труд. В Казанской

губернии также развиваются мануфактуры с наемными рабочими, большинство из них кожевенные и мыловаренные.

На кожевенных предприятиях вырабатывались юфть и сафья, находящие широкий сбыт не только на внутреннем но и внешнем рынке.

Развитию частного предпринимательства способствовала активная протекционистская политика государства. Согласно Торговому уставу (1646 г.), была отменена беспошлинная торговля с Англией. В интересах русских купцов устав установил единую пошлину в размере 5 % с цены проданного товара вместо множества торговых пошлин. Устав повышал пошлины с иностранных купцов на 2 %, если он отправлял товары внутрь страны.

Новоторговый устав (1667 г.) устанавливал большие льготы для российских купцов: таможенная пошлина была для них в четыре раза ниже, чем для иностранных торговцев. По уставу розничная торговля иностранцев в русских городах запрещалась, беспошлинная оптовая торговля разрешалась лишь в пограничных городах, а во внутренней России иностранные товары облагались высокими пошлинами, часто в размере 100 %.

Росту купеческих и крестьянских мануфактур в XVIII в. способствовал изданный в 1775 г. Манифест о свободе предпринимательства, по которому Екатерина II разрешала всем желающим заниматься промышленной деятельностью.

Крестьянские мануфактуры формировались на основе кустарных мастерских. Примером является село Иваново-Вознесенское (ныне г. Иваново), принадлежащее графу Шереметьеву. В нем было основано несколько текстильных мануфактур.

Отметим, что большая часть русских промышленников XVIII в. вышли из крестьян и посадских.

К числу известных русских семей, составивших славу и богатство страны, можно отнести Морозовых, Прохоровых, Шорыгиных, Алексеевых, Разореновых и многих других. Именно из них формировалась русская буржуазия.

В Казанской губернии в XVIII в., как и в целом в стране, мануфактуры были казенными и частновладельческими (помещичьими и купеческими).

Так в 1714 году была построена суконная мануфактура, производящая сукно для армии. Это была крупная мануфактура, где работало 1700 рабочих-ткачей, валяльщиков, красильщиков, вырабатывалось 125 тыс. м сукна в год.

Другим крупным казенным предприятием было Казанское адмиралтейство, которое строило бомбардирные суда, фрегаты, бригантины и легкие грибные суда.

В то время было построено, в общей сложности 242 судна. В городах губернии, а особенно в деревнях было много мелких обувных, скорняжных и текстильных мануфактур.

Отметим также, что вторая половина XVIII в. характеризуется высокими темпами роста крупных предприятий. Так, если в 1760 г. Их было около 600, то к концу века – не менее 1200, всего же в России в это время насчитывалось около 2300 заводов и фабрик. К концу века в России были созданы различные отрасли, которые обеспечивали почти полностью важнейшие потребности страны.

Третий этап развития предпринимательства начинается в начале XIX в. Появились крупные промышленные предприятия в хлопчатобумажной промышленности. Это были предприятия капиталистического типа. Они использовали наемный труд, применяли передовое английское оборудование того времени и работали на импортном хлопке. Потребителем

продукции хлопчатобумажных предприятий в основном было сельское население.

2. В первой половине XIX в. частное предпринимательство было представлено промыслами, кустарным ремесленничеством и предприятиями по переработке сельскохозяйственного сырья: маслоделательными, сыроваренными, винокуренными, сахароваренными и другими заводами.

В 60-70-х гг. в ведущих отраслях промышленности преобладающим стало фабричное производство. Фабрикантами и заводчиками становятся представители торгово-промышленного сословия, членами которого являлись крестьяне или пришельцы с Запада.

Ускорение промышленного развития России во второй половине XIX в. началось с железнодорожного строительства. Активную роль в строительстве железных дорог сыграли государство и частные компании. Правительство в своей экономической политике применило систему так называемых железнодорожных гарантий. Оно приняло на себя обеспечение доходности частных железнодорожных линий и соответственно выплату причитавшихся держателям акций и облигаций процентных доходов.

Железнодорожное строительство повлекло за собой бурное развитие угольной, металлургической и нефтяной промышленности.

Основными организационными формами предпринимательства, согласно российскому законодательству, были единоличные фирмы, торговые дома и акционерно-паевые общества. Участники торгового дома отвечали в случае несостоятельности предприятия всем своим имуществом, то есть несли полную, неограниченную солидарную ответственность; участники акционерного общества и участники товарищества на паях несли не полную, а ограниченную ответственность в

пределах своих вкладов в основной капитал предприятия. Для создания торгового дома было достаточно простого засвидетельствования в купеческих или городских управах. Учреждение же предприятий акционерно-паевого типа и изменение их деятельности осуществлялось только с разрешения правительства на основе частных законодательных актов.

В конце XIX века происходит коренная перестройка российского торгового и промышленного потенциала. Капиталы, накопленные частными предпринимателями в отраслях легкой и пищевой промышленности (текстильной, по переработке сельскохозяйственного сырья и другие), использовались ими в двух направлениях: во-первых, вкладывались в предприятия передовых отраслей машиностроения и металлообработки; во-вторых, создавали «банкирские дома», банки и с их помощью проникали а отрасли, производящие средства производства. В этой связи назовем деятельность потомственных русских предпринимателей, основателей русской промышленности: Кокорева В.А., семейства Мальцевых, Рябушинских, Прохоровых.

3. Во второй половине XIX в. в Казанской губернии возникли очаги крупного современного производства. Мукомольные мельницы и другие предприятия пищевой промышленности, суконные и кожевенные фабрики, цементные, лесопильные и некоторые другие заводы работали на широкий рынок.

Процесс капиталистического классообразования в Казанской губернии происходил неравномерно. Начало формированию промышленной буржуазии положило развитие капиталистического мукомолья в 1880-х гг. Крупная буржуазия Казанской губернии – это прежде всего торгово-промышленная буржуазия. В основании известных в Казанской губернии крупных предпринимательских фирм лежали капиталы, созданные

торговой деятельностью гильдейского купечества. Торговая специализация в большинстве случаев определила смежные отрасли промышленности, подходящие для выгодных капиталовложений. Поскольку поволжское купечество в целом во второй половине XIX в. специализировалось на хлебной торговле, вполне закономерно, что в первую очередь оно обращалось к промышленной переработке хлеба.

Купцы строили мукомольные заводы, не прекращая широкой торговли зерном и самостоятельно организуя сбыт муки. Столь же логичным был переход купцов Казанской и Симбирской губерний от торговли шерстью и сукном к приобретению суконных фабрик. Таким образом, и в Казанской губернии, и в Поволжье в целом промышленная буржуазия не отделилась до конца от торговой.

К началу I мировой войны в Поволжье сложились вполне современные капиталистические фирмы всероссийского масштаба. Так, мукомолы располагали новейшим производственным оборудованием, собственными транспортными средствами в виде караванов судов, широко использовали банковский кредит и прогрессивные формы оптовой торговли через хлебные биржи, были в курсе дел на внутреннем и мировом хлебных рынках, имели агентов – скупщиков зерна на местах и информаторов в торговых центрах страны.

Распространенной формой торгово-промышленных фирм были семейные торговые дома, которые, продолжая вести крупную торговлю, вкладывали капиталы в производственные отрасли промышленности и сельское хозяйство. В годы предвоенного подъема часть торговых домов была преобразована в торгово-промышленные товарищества, обычно сохранявшие семейный характер, поскольку паи или акции распределялись между родственниками. Одним из ранних в Поволжье было

основанное в 1894 г. в Казани «Торгово-промышленное общество Алафузовских фабрик и заводов».

Лекция 3. Развитие денежной системы в России

1. Возникновение и развитие денежной системы (с X до середины XIX вв.).
2. Денежная реформа С.Ю. Витте.
3. Денежные реформы социалистического периода развития.

1. Развитие торговли привело к появлению денег. Первое время деньгами служили скот и меха (отсюда и название древнерусской денежной единицы «куна» - кузница).

До второй половины X в. на территории Руси имели хождение византийские и арабские монеты, а затем и западноевропейские монеты (германские пфенинги, динарии, венгры, чехи и др.). В конце X – начале XI вв. начинается чеканка собственной монеты. В Киевской Руси деньгами служили гривны – слитки серебра весом 200 граммов, делившиеся на 20 ногат, 25 кун и 50 резан.

Период с XII по XIV в. вошел в историю как «безмонетный». В основе этого явления лежит феодальная раздробленность Руси, ликвидировавшей единую экономическую и политическую основу монетного производства и денежного обращения. В качестве денег использовались платежные серебряные слитки «гривны», имевшие разный вес в зависимости от места изготовления (киевские, новгородские и др.). Окончание безмонетного периода связано с именем князя Дмитрия Донского, который приказал перечеканить монгольскую серебряную монету. Возникают русские денежные металлические единицы – рубль и копейка.

Развитие торговли и ремесла стимулировали развитие денежной системы. В 1535 г. правительство

Елены Глинской проводит денежную реформу. Вводилась десятичная счетно-денежная система, в основу которой был положен серебряный рубль весом 68 г. Он использовался в качестве счетной единицы. В обращение были выпущены серебряные денежки мелкого и крупного веса. На деньгах мелкого веса изображался всадник с мечом в руках – мечевые деньги. На монетах более крупного веса был изображен всадник-воин, поражающий копьем змея – копейные деньги. Позднее они получили название копейка. Выпускались и более мелкие монеты – полушка или 1/4 копейки с изображением птицы и т.д.

В начале XVII в. царь Василий Шуйский выпустил первые золотые российские монеты – гривенники и пятаки, но они недолго продержались в обращении, превратившись в сокровище.

Важнейшим фактором неустойчивости денежного обращения являлась нехватка благородных металлов, прежде всего серебра. Вследствие этого для денежного обращения использовались привозные монеты. В царствование Алексея Михайловича на немецких и чешских талерах надчеканивалось клеймо в виде всадника с копьем или двуглавого орла. Такие монеты назывались «ефимками». Они ходили параллельно с российскими монетами. Из ефимок чеканили мелкие монеты. Был установлен твердый курс: 1 ефимка = 64 копейки. Именно столько копеек можно было отчеканить из одного талера. Реальное же содержание серебра в одном талере было всего на 40-42 копейки.

В середине XVII в. произошел кризис финансовой системы. Причинами его были: военные конфликты России с другими странами, большие неурожаи в течение ряда лет, чума и др. Так, до 67% всех государственных расходов шли на содержание войска и на ведение войн со Швецией (1656-1661) и с Польшей (1654-1667).

Для покрытия расходов правительство в 1654 г. выпустило в обращение большое количество медных денег, приравненных по стоимости к серебряным. Произошло обесценение денег и рост цен, поскольку медь дешевле серебра. За одну серебряную копейку давали сначала 9, а позже – 15 медных копеек. Это вызвало недовольство людей, которое вылилось в медный бунт в 1662 г. Медные деньги были изъяты из обращения.

В 1700-1704 гг. Петром I была проведена реформа монетного дела. Реформа предусматривала чеканку золотой, серебряной и медной монеты. Главными денежными единицами стали серебряный рубль и медная копейка. В основу реформы был положен десятичный принцип: рубль, гривенник, копейка.

В 1704 г. была выпущена серия серебряных монет с достоинством 50, 25, 10, 5, 3 и 1 рубль. Денежные суммы стали исчислять в рублях и копейках. Помимо серебряных и медных стали чеканить и золотые червонные, равные золотой международной монете – дукат. Чеканка монет стала монополией государства. Петр I наложил запрет на вывоз золота и серебра.

Непрерывные войны, рост государственного аппарата и расточительность царского двора резко ухудшили состояние государственных финансов. С 1763 по 1796 гг. расходы государства возросли с 17 млн руб. до 78 млн. По бюджету 1796 г. примерно 88% расходов шло на армию и государственный аппарат, 11% - на содержание двора и лишь 1% направлялся на просвещение, здравоохранение и благотворительность. Более трети всех доходов бюджета составляла подушная подать, свыше 40% - косвенные налоги и промысловые сборы: таможенные сборы, налог на соль и т.п. Видную роль играл питейный налог – более 28% доходов.

Для покрытия дефицита правительство в 1796 г. выпустило бумажные деньги – ассигнации. Выпуск

бумажных денег (ассигнаций) осуществлялся двумя банками (в Москве и Санкт-Петербурге) под сдачу в казну металлических денег, которая была отменена позже.

Были выпущены купюры достоинством в 25, 50, 75 и 100 руб. За годы правления Екатерины II было выпущено ассигнаций на сумму 157 млн руб. К 1786 г. их свободный обмен на серебряные монеты сократился. К концу XVIII в. рубль ассигнациями приравнивался к 68 коп. серебра. Все это привело к нестабильности денежного обращения. Оно сохранилось до 1840-х годов.

2. В 1839 г. министр финансов Е. Канкрин провел денежную реформу. Основной денежной единицей объявлялся серебряный рубль. Он был приравнен к 3 руб. 50 коп. ассигнацией. Ассигнациям отводилась вспомогательная роль. С 1841 г. стали выпускаться государственные кредитные билеты 50-рублевого достоинства. Они разменивались на серебряные монеты.

Денежная система, созданная реформой 1839-1843 гг., была неустойчивой. В ходе Крымской войны и после ее окончания правительство не раз прибегало к эмиссии для покрытия бюджетного дефицита. В результате этого курс кредитного рубля снижался по сравнению с курсом серебряного рубля. За 1853-1856 годы дефицит бюджета вырос с 57 до 307 млн руб., инфляция выросла до 50% в год.

3. В XIX в., особенно в последней его четверти, большинство стран перешло к заготовительной системе в связи с громадным ростом товарного обращения и развития кредита. В Англии официально золотой монометаллизм был провозглашен в 1816 г. В 70-х годах он был введен в Германии, в скандинавских странах, в странах латинского монетного союза (Франции, Италии, Бельгии и Швейцарии), а также в Греции и США, а в 90-х годах – в Австро-Венгрии, Японии и Аргентине. Таким

образом, на данном принципе основывалась вся мировая экономика.

Вхождении России в мировой рынок вызывало настоятельную потребность в создании денежной системы того же типа, что и в промышленных развитых странах. Поэтому с 80-х годов XIX в. министр финансов Н.Х. Бунге и его преемник И.А. Вышнеградский начали подготовку реформы денежной системы. Эта подготовка шла по трем основным направлениям: достижение положительного сальдо платежного баланса и накопление золотого запаса, ликвидация бюджетного дефицита и стабилизация валютного курса с помощью девизной политики. Первая задача решалась за счет экспорта (в основном, хлеба), ограничения импорта (посредством протекционистской политики) и заключения внешних займов. Эти меры позволил добиться равновесия платежного баланса (за 1889-1899 гг. среднегодовое положительное сальдо составило 27,7 млн золотых рублей) и увеличить золотой запас. На 1 января 1896 г. золотой запас достиг 659 млн руб., на 1 января 1897 г. – 814 млн рублей.

Следующим направлением подготовки денежной реформы была ликвидация бюджетного дефицита.

Вступивший в должность министра финансов С.Ю. Витте прекратил практиковавшуюся при И.А. Вышнеградском спекулятивную биржевую игру на кредитном рубле. В качестве основного метода воздействия на курс рубля стала широко применяться девизная политика. Были приняты административные меры против спекуляции на кредитном рубле. 13 июня 1893 г. банкам запрещалось осуществлять срочные (т.е. спекулятивные) сделки на биржах страны. Банкам было запрещено участвовать в подобных операциях и за пределами России. За 1893-1897 гг. среднегодовое положительное сальдо составило 142 млн рублей.

В марте 1896 г. Витте вошел с окончательным проектом денежной реформы в финансовый комитет, а в апреле – в Государственный Совет. Новая денежная система, построенная на принципах золотого монометаллизма, включала следующие элементы:

- Десятирублевая золотая монета новой чеканки представляла собой основную монету России и законное средство платежа.

- Платежная сила серебра ограничивалась 50 рублями.

- Государственные кредитные билеты имели силу законного средства платежа и включались в пассив банка. Их обмен на золото осуществлялся по курсу 1 руб. 50 коп. кредитных за 1 руб. золотых, 66 2/3 копейки золотом за кредитный рубль.

- Эмиссия кредитных билетов осуществлялась Государственным банком только для коммерческих операций банка. До 1 млрд руб. кредитные билеты обеспечивались золотом на 50%, свыше 1 млрд руб. – полностью.

- Все обязательства по правительственным и частным займам, заключенные в металлических рублях до этого закона, остались неизменными, т.е. подлежали оплате новыми рублями в полуторном размере.

Первый закон «О чеканке и выпуске в обращение золотых монет» был подписан Николаем II 3 января 1897 г. Были выпущены в обращение 10-рублевые золотые монеты – империалы, равнявшиеся 7,5 рублям кредитными билетами. Следующим актом стал указ от 29 августа 1897 г. об основах эмиссии кредитных билетов. По сравнению с ранее планировавшейся суммой выпуска кредитных билетов, обеспеченных золотом на 50%, в размере 1 млрд руб., она была уменьшена до 600 млн руб. Наконец, 27 августа 1898 г. был подписан указ об основах обращения серебряной монеты. Ей была отведена роль

вспомогательных денег. Денежная реформа ускорила развитие производительных сил России.

4. В реализации новой экономической политики важное значение имело создание устойчивой денежной системы и стабилизации рубля. Для стабилизации рубля были проведены две демонетизации денежных знаков, т.е. изменение их нарицательной стоимости по определенному соотношению старых и новых знаков.

На первом этапе, в 1922 г. были выпущены государственные денежные знаки РСФСР образца 1922 г., так называемые совзнаки. Новый рубль приравнивался к 10 тыс. старых рублей. В 1923 г. были выпущены другие совзнаки, один рубль которых равнялся 1 млн прежних денег и 100 рублям образца 1922 г. Одновременно с выпуском совзнаков в июле 1922 г. Государственный банк выпустил червонцы, обмениваемые на золото. Червонец приравнивался к дореволюционной золотой десятирублевой монете. Червонцы на 25% обеспечивались золотом, другими драгоценными металлами и иностранной валютой, на 75% - легкореализуемыми товарами, векселями и другими обязательствами. Червонцы предназначались для обеспечения кредитами промышленности и торговли.

На втором этапе, в феврале 1924 г., были выпущены в обращение казначейские билеты в 1, 3 и 5 рублей золотом. Кроме того, чеканилась разменная серебряная и медная монета. Эмиссия совзнаков была прекращена. Совзнаки обменивались на новые деньги. Для обмена устанавливалось соотношение: 1 рубль 1924 г. – 50 тыс. руб. совзнаков 1923 года или 50 млрд руб. до деноминации 1923 г.

Червонец был конвертируемый. Он свободно обменивался предприятиями и населением на золото и иностранную валюту (1 доллар США равнялся 1 руб. 95 коп.) Конвертируемость червонца продержалась до июля

1928 г. Причинами его деконвертации были небольшие размеры золотого запаса, нереальный обменный курс, малый объем экспорта сельскохозяйственных и других товаров.

Денежная реформа, проведенная в декабре 1947 г. была направлена на обновление денежно-финансовой системы в послевоенное время. Ее необходимость определяется тем, что во время войны (1941-1945) резко возросли военные расходы, для покрытия которых в обращение выпускалось большое количество денег, не обеспеченных потребительскими товарами. Кроме того, в стране было много фальшивых денег, выпущенных во время войны.

Условия реформы – обмен старых купюр на новые в соотношении 10:1. Вклады в Сбербанках до 3 тыс. руб. обменивались 1:1, от 3 тыс. руб. до 10 тыс. – 3:2, а свыше 10 тыс. – 2: 1. Следует отметить, что реформа носила конфискационный характер.

Лекция 4. Реформирование системы государственного управления

1. Формирование приказной системы управления.
2. Система государственного управления в XVII-XVIII вв.
3. Реформирование системы государственного управления в XIX - начале XX вв.

1. История государственного управления в России имеет глубокие корни. Еще в Киевской Руси главным органом племени было народное собрание – вече, обладавшее широкими полномочиями. Оно рассматривало вопросы внутренней и внешней политики, приглашения князя и заключения с ним договора, избрание торговой политики, посадника, суда по торговым делам и пр.

К началу XVI в. возникает система Приказов, когда решение определенных групп вопросов поручается (приказывается) какому-либо боярину. Приказы были функциональные и территориальные, дворцовые и общегосударственные.

В начале XVI в. для управления в уездах – бывших самостоятельных княжествах – назначались бояре-наместники. В их функции входили сбор налогов с населения, контроль за исполнением указов великого князя, осуществление суда и расправы. В помощь наместникам посылались во волостям волостели, а для выполнения судебных функций – приставы и доводчики. Наместники и волостели содержались за счет подвластного населения. Эта форма оплаты их услуг называлась кормлением.

По требованию дворянства, стремившегося оградить себя от власти наместников, в административных округах и уездах создаются губные учреждения. Во главе их стояли губные старосты из местных дворян. В их функции передавались дела о разбойниках и ворах, изъятых из суда наместников.

Реформирование органов государственного управления Иван IV начал с обновления Боярской Думы в 1547-1549 гг. Ее численность возросла более чем вдвое, достигнув 32 человек. В XVI в. она стала законодательным учреждением.

В 1549 г. в Москве был созван Земский собор, который имел законодательно-совещательный характер. В 1550 г. был принят новый Судебник, способствовавший укреплению центральной власти.

На основе Земской реформы в середине 50-х гг. XVI в. система кормления была ликвидирована. В большинстве посадов и волостей создаются выборные органы местного самоуправления – земские суды. Они творили суд и расправу, собирали государственные подати, выполняли

административные и полицейские функции. За порученные дела судьи несли личную ответственность. Земские судьи за свою службу судьи не получали вознаграждения.

К середине 50-х гг. окончательно оформляется Приказная система управления. Общегосударственными приказами были: Посольский приказ (внешняя политика), Поместный приказ (служилое землевладение), Разрядный приказ (военная служба помещиков), Холопий приказ (регистрация холопов), Разбойный приказ (уголовные дела). Приказы Большой казны и Большого прихода руководили государственным хозяйством и финансами. Отдельно были созданы приказы, управляющие огромными территориями – Малороссией (Украиной), Сибирью и т.д. В октябре после осады и штурма войсками Ивана IV Казанское ханство перестало существовать как самостоятельное государство. В связи с этим для управления присоединенным краем (Царство Казанское) был создан специальный центральный орган-приказ Казанского дворца. Он осуществлял административное, финансовое и судебное управление, ведал натуральными сборами и раскладкой с населения, контролировал исполнение населением различных повинностей. Вплоть до петровских времен присоединенный край назывался Царством Казанским и вся полнота власти над ним была в компетенции Приказа Казанского дворца.

2. Петр I в 1708-1709 гг. начал перестройку органов власти и управления на местах. Страна была разделена на 8 губерний, а в 1709 г. их число увеличилось до 11. Во главе губерний стоял губернатор, назначаемый царем. Губернаторы сосредоточили в своих руках всю полноту административной, судебной, финансовой и военной власти. Губернии делились на провинции, провинции – на уезды. Казанская губерния возникла в 1708 году, ее

границы простирались на севере до Костромы, на востоке до Урала, на юге до реки Терек на западе до Мурома и Пензы. Огромная губерния делилась на воеводства - Свияжское, Пензинское, Симбирское, Уфимское, Астраханское и др. С 1917 года воеводства были переименованы в провинции, которые до 70-х гг. XVIII века были основными единицами административного упрвления в стране.

На местах в царствование Петра I была попытка ввести выборное начало. На некоторое время уездная администрация была заменена выборным комиссаром из числа местных дворян или отставных офицеров. В его обязанности входили сбор подушной подати, наблюдение за выполнением казенных повинностей, задержание беглых крестьян. Был введен также институт ландратов – избираемых советников при губернаторе. Эти реформы не были доведены до конца.

В 1717 – 1718 гг. система Приказов была заменена коллегиями. В отличие от приказов, имевших региональную компетенцию, коллегии имели общегосударственные полномочия. Всего было создано 11 коллегий: Военная ведала армией, Адмиралтейская – флотом, Юстиц-коллегия – законодательством, Мануфактур-коллегия – промышленностью и т.д. В каждую из них входил президент, вице-президент, советник, помощники, секретарь.

В 1775 г. Екатерина II реорганизовала и усовершенствовала систему местного самоуправления. Вместо трехзвенного административного деления – губерния, провинция, уезд, было введено двухзвенное деление – губерния, уезд. Было учреждено 50 губерний (вместо прежних 23), а губернии делились на 10-12 уездов

Во главе каждой губернии императором назначался губернатор, а если объединялись две-три губернии – генерал-губернатор. Последний наделялся широкими

финансовыми, экономическими и судебными полномочиями, ему также подчинялись все воинские части и команды, расположенные на этой территории. Уезд возглавлял капитан-исправник, избираемый дворянством на три года. Город становился отдельной административной единицей и вместо прежних воевод появились городничие, назначаемые правительством.

Были учреждены Казенная палата и Приказ общественного призрения. Первая занималась всеми финансово-экономическими делами в губернии, а второй надзирал за школами, больницами, богадельнями и сиротскими домами. Во главе судебных учреждений было две палаты – уголовного и гражданского суда. Еще было три суда по сословному признаку – для дворян, городского населения и свободных (непомещичьих) крестьян. В этих судах заседали представители сословий. По закону 1775 года в Казанской губернии было создано, 13 уездов (Казанский, Чистопольский, Спасский, Тютюшский, Лаишевский, Чебоксарский и др.). Центром Казанской губернии была Казань, где располагались губернаторская канцелярия и губернаторский дом.

3. При Александре I в 1802 г. в России были созданы министерства, которые в 1811 г. заменили коллегии и стали высшей исполнительной властью. Министерства (их было 8, а потом 12) имели на местах собственные отделения, обособленные от влияния на них губернатора. Местные отделения непосредственно подчинялись министерствам. Институт губернаторства существовал до 1917 г.

Отмена в 1861 г. крепостного права требовала проведения реформы в области местного самоуправления, в частности земской и городской.

1 января 1864 г. было издано «Положение о губернских и уездных земских учреждениях», в соответствии с которым формировались бессословные

выборные органы местного управления – земства, избираемые всеми сословиями на три года. Земства состояли из распорядительных органов (уездных и губернских собраний) и исполнительных (уездных и губернских земских управ).

Земские учреждения являлись выборными органами. Избиравшиеся на три года гласные уездных и губернских земских собраний созывались один раз в год. Их постоянными органами были уездные и губернские управы. Они выбирались из состава гласных земских собраний на трехлетний срок. Управы состояли из председателя и нескольких членов (до шести), получавших по решению собрания жалованье. В ведение земств входило управление местным хозяйством: обеспечение продовольствием при голоде, устройство дорог и мостов местного значения, агрономическая помощь, образование, медицинское и ветеринарное обслуживание, общественное призрение и т.п.

Вслед за земской реформой в стране была проведена и городская реформа. В отличие от дореформенных сословных городских учреждений, в которых преобладали дворяне, почетные граждане, и купцы, новый закон (1870 г.) объявлял правление бессословным. На собраниях избирателей на четыре года избиралась городская дума. Она на четыре же года избирала городскую управу, состоявшую из городского головы и нескольких членов в количестве двух и более человек по решению гласных, которые устанавливали им жалованье. Представительство в учреждениях городского управления по закону 1870 г. было основано на буржуазном принципе единого имущественного ценза. Это обеспечивало большинство представителям крупного капитала. В компетенцию городской думы и управы входили хозяйственные вопросы: благоустройство, охрана

порядка, местная торговля, здравоохранение, образование, санитария и противопожарная охрана населения.

Земства существовали до 1917 г. С установлением Советской власти была разрушена прежняя структура управления и создана новая система государственного управления народным хозяйством. К началу гражданской войны эта система выглядела следующим образом. Теоретические основы деятельности аппарата управления разрабатывались ЦК партии. Общее руководство наиболее важными направлениями развития страны осуществлял Совет народных комиссаров (СНК). Отдельными сторонами народно-хозяйственной жизни руководили народные комиссариаты. Их местными органами являлись соответствующие отделы Исполкомов Советов. Высший Совет народного хозяйства (ВСНХ), созданный в 1917 г. как общехозяйственный центр, трансформировался в центр управления промышленностью. Доминирующим стал отраслевой метод управления народным хозяйством.

Характерным для периода военного коммунизма явилось существенное усиление централизации управления. Предприятия были лишены самостоятельности. Предприятия каждой отрасли подчиняли своему отраслевому главку, который являлся структурным подразделением ВСНХ. С ростом числа главков (с конца 1918 г. до середины 1920г. их количество выросло с 20 до 52) росла и численность аппарата управления, и по мере его увеличения усиливалась принудительная сила управления. Эта система управления получила название «главкизма».

Лекция 5. Эволюция кредитно-банковской системы

1. Формирование и развитие кредитно-банковских учреждений в XVIII- первой половине XIX в.

2. Кредитно-банковская система России во второй половине XIX – начале XX в.
3. Перестройка кредитно-банковской сферы в XX в.

1. В формировании и развитии кредитно-банковской системы России выделяют три этапа: первый этап – XVIII в. – первая половина XIX в.; второй этап – 50-е – 80-е гг. XIX в.; третий этап – конец XIX – начало XX вв.

Первый этап характеризуется возникновением кредитных учреждений. Первые кредитные учреждения в России появились в начале XVIII в. В 1733 г. императрица Анна Иоанновна своим указом распорядилась выдавать ссуды из Монетной конторы под залог золота, серебра. Однако кредитные операции Монетной конторы были незначительны и вскоре были прекращены.

В 1754 г., в царствование Елизаветы Петровны, были учреждены первые сословные банки: Дворянский и Купеческий. Условиями Дворянского банка стали выдачи ссуд под 6% годовых под залог земли и крестьянских душ. Полученные ссуды направлялись не на улучшение хозяйства, а на потребительские расходы дворян. В 1786 г. он был преобразован в Государственный заемный банк.

Назначение Купеческого банка сводилось к обслуживанию купечества путем выдачи краткосрочных ссуд из расчета 6% годовых под залог товаров, золота, серебра. Роль его в укреплении торгово-промышленного капитала оказалась спорной. Капитал банка не превышал 500 тыс. рублей. Ссуды предоставлялись на короткий срок – до полугода. Он был закрыт в 1786 г.

Указом от 21 июля 1758 г. учреждаются самостоятельные банки в Санкт-Петербурге и Москве под общим названием «Банковские конторы вексельного производства для обращения медных денег», известные под именем Медного банка. В обязанности их входили:

- обеспечение постоянного сношения с казенными учреждениями в Петербурге и Москве для того, чтобы знать, сколько и когда следует им получить денег из других городов. Деньги поступали в банк посредством вексельного производства;

- прием казенных и частных капиталов;

- ведение главной бухгалтерской книги, где учитывались взносы и поступления;

- удовлетворение деньгами и векселями купцов, помещиков, фабрикантов и заводчиков.

В Медном банке, в отличие от купеческого, замечается уже зародыш операций трансферта (перевода) и текущих счетов.

Для выпуска ассигнаций Екатерина II в 1786 г. организовала Государственный ассигнационный банк.

Систему кредитных учреждений в начале 70-х годов дополнили ссудные и сохранные кассы (казны) для получения мелкого кредита.

Сохранные казны, учрежденные при воспитательных домах в Петербурге и Москве, принимали вклады для приращения процентами на разные сроки и до востребования и выдавали ссуды под залог недвижимых имений на срок от 1 до 8 лет. Прибыль от этих операций обращалась на содержание воспитательных домов.

Ссудные казны выдавали ссуды под залог золота, серебра, алмазных вещей и часов из 6% годовых сроком от 3 до 12 месяцев.

Наряду с сохранными и ссудными кассами (казнами) были учреждены Приказы общественного призрения, которые получили характер долгосрочных ипотечных учреждений. Они выдавали ссуды под залог недвижимых имений лишь той губернии, в которой они сами находились.

2. В 1817 г. Александром I проводится финансовая реформа. Целями реформы были:

- прекращение выпуска новых ассигнаций;
- создание банка краткосрочного кредита – государственного коммерческого кредита;
- создание комиссии по погашению государственных долгов, а в дальнейшем – Совета государственных кредитных установлений. Под контролем Совета находились три банка – Ассигнационный, Заемный и Коммерческий. Деятельность этих банков прекратилась в начале 50-х годов XIX в.

На втором этапе старая кредитная система была ликвидирована. В 1860 г. учреждается Государственный банк. Он выдавал краткосрочные ссуды и регулировал вкладные операции. Вклады делились на бессрочные, срочные и текучие. По бессрочным Государственный банк выплачивал 3%, по срочным вкладам на срок 5 лет – 4%, на 10 лет – 4,5 % годовых. С 1865 г. по текучим счетам был установлен процент в размере 3 %. Государственный банк открыл свои отделения в губернских городах. Так к концу XIX века в Казани действовало три таких отделения, особенное влияние среди которых имело Казанское отделение Волжско-Камского банка (открытого в 1870 году). А в 1873 году при содействии Казанских купцов был открыт акционерный Казанский купеческий банк.

Образуется разветвленная сеть новых кредитных учреждений, основанных на многообразии форм собственности. Появились частные акционерные банки, городские коммерческие банки, общества взаимного кредита и ссудосберегательные общества. Первый в России частный коммерческий банк был учрежден в 1864 г. К 1874 г. было создано 33 банка. За 15 лет – с 1864 г. по 1879 гг. – размер выданных ссуд увеличился в 27 раз.

Более быстрыми темпами развивались городские общественные банки. Они были связаны с городскими

думами, занимались операциями по учету векселей, ссудами под залог, обслуживали мещан. В 1860 г. было создано 19 банков с капиталом 500 тыс. руб., а в 1873 – 232 с капиталом – 15100 тыс. руб.

На третьем этапе был утвержден новый устав Государственного банка. Госбанк становится главным банком страны. Он является хранителем золотого запаса страны. Только Госбанк имел право осуществлять денежную эмиссию. В крупных промышленных центрах создавались конторы и отделения Госбанка. Денежные средства Госбанка в основном были казенные. Госбанк являлся центром краткосрочного кредита.

Долгосрочный кредит в России предоставляли Крестьянский поземельный и Дворянский земельный банки. Долгосрочным кредитованием занимался и Коммерческий банк.

Крестьянский поземельный банк выдавал крестьянам кредиты на покупку земли. Всего за время с 1883 по 1894 гг. крестьянами было приобретено при содействии банка 2228 тыс. десятин земли за 98,4 млн руб.

Дворянский земельный банк выдавал ссуды дворянам под залог земли.

В 90-е годы бурное развитие получили коммерческие банки. В 1890 г. их насчитывалось 47, а в 1900 г. – уже 242.

Основными операциями коммерческих банков были учет векселей, выдача ссуд под залог ценных бумаг, имущества, товаров, земли, а также привлечение средств во вклады и ведение текущих счетов. Кредиты, выдаваемые коммерческими банками, были более «дороже». Так, средний учетный процент коммерческих банков в конце XIX в. составлял 7-8%, а Госбанка – 5,5 – 6%.

Финансово-кредитная система России включала в себя также сеть учреждений малого кредита,

сберегательные кассы и организации частного банковского промысла.

В сеть учреждений малого кредита входили: общества взаимного кредита, кредитные и ссудо-сберегательные товарищества, земские кассы, городские банки и др. В 1871 году в Казани образовалось общество взаимного кредита, главной задачей которого стало обеспечение по возможности «дешевого кредита» своим членам.

Широкое развитие получает сберегательное дело. Сберкассы открывались не только в городах, но и при учреждениях почтово-телеграфного агентства, при фабриках и заводах, а также при таможнях. За 15 лет – с 1895 по 1910 г. – количество сберкасс удвоилось, а годовые вклады увеличилось в 4 раза.

К предприятиям частного банкирского промысла относились банкирские дома (банкирские конторы и меняльные лавки).

Начиная с 1900 г. в банковской системе происходит концентрация и централизация банков.

Малые банки в провинции не выдержали конкуренции со стороны крупных банков. Большинство из них закрывались, некоторые становились филиалами крупных банков.

Процесс концентрации банков происходил в результате слияния двух и более банков. Так, в 1900 г. капитал 39 акционерных банков составил 280 млн руб.; в 1910 г. – 332; в 1914 г. (у 47 банков) – 619,3 млн руб.

В это время увеличились вклады в банки. Они составили: в 1905 г. – 801,9 млн руб., в 1910 – 1262, 1 млн руб., в 1914 г. – 2539 млн руб.

Финансируя промышленные предприятия, банки подчиняли их своим интересам. Это привело к образованию монополий и промышленных групп.

3. 27 декабря 1917 г. вышел декрет Всероссийского Центрального Исполнительного комитета (ВЦИК) о национализации банков.

В годы военного коммунизма Госбанк был переименован в Народный банк. В 1919 г. все банки, кроме Народного, были ликвидированы. Народный банк был объединен. С Казначейством и подчинен ВСНХ. Вместо банковского кредитования было введено централизованное государственное финансирование и материально-техническое снабжение.

В годы новой экономической политики(НЭПа) возродилась кредитная система. В 1921 г. был образован Госбанк. Он осуществлял кредитование промышленности и торговли на коммерческой основе. Госбанк выдавал ссуды под высокие проценты: от 8 до 12% в месяц. В стране возникли специализированные банки: Торгово-промышленный банк, Электробанк, Российский коммерческий банк, Цекомбанк, Сельхозбанк. Эти банки осуществляли краткосрочное и долгосрочное кредитование, распределяли ссуды, назначали ссудный, учетный проценты и процент по вкладам.

Одновременно была создана целая сеть акционерных банков: кооперативные, сельскохозяйственные, общества взаимного кредита, сберегательные кассы. Широко распространился коммерческий кредит, т.е. кредитование одних предприятий и организаций другими. Коммерческая самостоятельность банков была ликвидирована в результате кредитно-финансовой реформы в 1927-1928 гг.

К концу 30-х гг. в стране было семь банков: Госбанк, Внешторгбанк и пять банков долгосрочных вложений. В 1959 г. эти пять банков вошли в Стройбанк. В СССР осталось три банка.

Современная банковская система России состоит из трех звеньев (уровней). Первый уровень представлен

Центральным банком страны. Он осуществляет эмиссию наличных денег и организует их обращение, аккумулирует и хранит кассовые ресурсы других кредитных учреждений, осуществляет валютное регулирование и валютный контроль непосредственно и через уполномоченные банки, проводит денежно-кредитную политику и т.д.

Второй уровень – коммерческие банки. Они обслуживают предприятия и организации, а также население – своих клиентов. Коммерческие банки принимают вклады, выдают кредиты, выпускают кредитные деньги, осуществляют расчетно-кассовое обслуживание клиентов. Кроме того, коммерческие банки оказывают разные виды услуг. К ним относятся: прямое кредитование, банковские инвестиции, лизинг, факторинг, трест.

Третий уровень образуют кредитно-финансовые институты, которые осуществляют кредитование конкретных сфер и отраслей экономической деятельности. К ним относятся: инвестиционные банки, ипотечные банки, сберегательные банки, экспортно-импортные банки.

Лекция 6. Развитие капитализма в России

1. Особенности первоначального накопления капитала и образование рынка труда.
2. Промышленный переворот: развитие промышленного капитализма.
3. Промышленный подъем 90-х годов.

1. Понятие первоначального накопления капитала в научный оборот ввел А. Смит. Это накопление капитала предшествует капиталистическому. Первоначальное накопление капитала дает торговля, неэквивалентный обмен, грабеж, ростовщичество и бережливость. Капиталистическое накопление происходит в процессе

хозяйственной деятельности, когда капитал и труд связываются в единый механизм.

Процесс первоначального накопления сводится к двум основным моментам: во-первых, образование крупных капиталов; во-вторых, наличие свободной рабочей силы. Суть капитализма состоит в соединении этих факторов производства для производства товаров на продажу. В этом смысле юридически первоначальное накопление капитала в России получило свободное развитие после 1861 г. Но фактически оно началось в XVIII в.

Колониальные источники накопления, транзитная торговля и система государственных долгов в России получило меньшее развитие, чем в Англии и Голландии. Основными источниками первоначального накопления капитала стали:

- торговые операции;
- система винных откупов;
- мануфактурное производство;
- железнодорожное строительство и т.д.

XVII в. стал в России важным этапом в развитии торговых связей между отдельными регионами страны. Это привело к формированию всероссийского национального рынка. Центром формирования рынка стала Москва.

Натуральное хозяйство, характерное для феодализма, неуклонно разрушалось. В провинциальных городах вырастали крупные ярмарки: Макарьевская (близ Нижнего Новгорода), Свенская (около Брянска), Ирбитская в Сибири, Архангельске и др., где купцы вели оптовую и розничную торговлю.

Развивалась и внешняя торговля. Главным центром русской торговли на севере страны был Архангельск, через который шел основной поток иностранных товаров. Во второй половине XVII в. Архангельск давал в казну до 70

тыс. руб. таможенных сборов, сосредоточив в своих руках около 70% всей иностранной торговли.

Следует отметить, что почти весь русский и значительная часть европейского товарооборота шли через Астрахань. Кроме того, через Астрахань установились тесные связи со странами востока. Восточно-азиатские купцы привозили сюда товары из Средней Азии, Кавказа, Персии (Ирана) и Китая. Татарские купцы ездили торговать в Среднюю Азию и Казахстан.

Заботясь о развитии внутренней и внешней торговли, правительство всемерно поддерживало купечество. Это нашло свое отражение в законодательных актах. В Таможенном уставе, принятом в 1653 г., уничтожалась сложная система проезжих пошлин, устанавливалась рублевая пошлина с продажной и покупной цены товара. По «Новоторговому уставу» 1667 г. иностранным купцам разрешалось проводить в России только оптовые операции и лишь в определенных пограничных городах. Устав устанавливал большие льготы для российских купцов: таможенная пошлина была для них в четыре раза ниже, чем для иноземных торговцев. Устав носил протекционистский характер.

В результате активности русского купечества в области внутренней и внешней торговли складывались крупные капиталы.

Большую роль в накоплении купеческого капитала играли откупа. Торговля многими товарами – пенькой, поташом, водкой и др. – была государственной монополией. Купцы могли торговать этими товарами, только откупив у казны право торговли, взяв «откуп», т.е. заплатив в казну определенную сумму денег. Например, царской монополией было питейное дело и продажа водки. Она продавалась в 5-10 раз дороже ее заготовительной цены. Эту разницу должен был заплатить откупщик для получения права торговли. Это обогащало откупщиков.

Питейные откупа стали одним из главных источников первоначального накопления капитала в России.

Росли и доходы казны. В конце XVIII в. казна получала от винных откупов 10 млн руб., в начале XIX в. – 12 млн руб., или 25% всех государственных доходов, а в 1863 г. – 128 млн руб., или 40% всех доходов государства. Впоследствии откупа были отменены и введен акциз или косвенный налог на алкогольные напитки.

Купеческие капиталы, накопленные в торговых и откупных платежах, стали проникать в производство, богатые торговцы покупали ремесленные и промышленные предприятия.

Формирование рынка труда в России происходило за счет:

- массового разорения крестьянства. Повышая феодальную эксплуатацию и урезая земельные наделы до минимума, помещик способствовал отрыву мелких производителей от средств производства, превращая их в экспроприированное крестьянство;

- отходничества. Разложение оброчного хозяйства и переход к денежной форме феодальной ренты открыли для части крестьянства возможности «отхода» в города. Но узы крепостной зависимости при этом сохранились, и рабочим-отходникам приходилось периодически возвращаться в деревню для сезонных работ. Феодалы поощряли такую деятельность, поскольку крестьяне платили им денежный оброк, что было выгодно в условиях нарождающегося рынка. Отходничество усиливало социальное расслоение крестьянства. Относительно слабое промышленное развитие Казанской губернии, небольшое число крупных промышленных предприятий, повсеместное разорение крестьян и ремесленников приводили к избытку рабочей силы в крае, к росту отходничества на полевые работы в другие губернии. Отходничество усиливало социальное расслоение

Крестьянства, способствовало формированию рынка труда, образованию классов сельской буржуазии.

В начале 80-х в русской деревне Казанской губернии сельская буржуазия составляла 12 % всех крестьянских дворов, в татарских деревнях прослойка сельской буржуазии была незначительна. В то же время в татарской деревне была достаточно высока прослойка неимущих крестьян – батраков и поденщиков.

2.Свободная рабочая сила и крупные капиталы явились факторами промышленного переворота, перехода от мануфактуры к машинному производству.

Промышленный переворот в России прошел два этапа: дореформенный (30-40 гг.) и пореформенный (70-80 гг. XIX в.).

В дореформенную эпоху промышленный переворот произошел в тех отраслях, где преобладал вольнонаемный труд. Первой стала хлопчатобумажная промышленность. Первым предприятием, основанным на машинной технике, была казенная Александровская хлопчатобумажная мануфактура в Петербурге (1791 г.). Массовое применение машин в хлопчатобумажном производстве началось в 30-х годах. Во второй половине 40-х и в 50-е годы XIX в. количество веретен на русских фабриках возросло с 350 тыс. до 1 млн. 600 тыс. В 30-50-х годах переход к фабричному производству в хлопчатобумажной промышленности был завершен.

В суконном и шерстяном производстве в 1860 г. фабрики давали 63% всей продукции, в писчебумажном производстве, производстве фарфора и фаянса – 80%. В сахарной промышленности первый завод с применением паровых машин появился в 1840 г., а в 1860 г. на долю таких заводов приходилось уже 85% всей продукции. В целом в 1860 г. фабрики производили 56,8% продукции

всей обрабатывающей промышленности, на долю которой приходилось 63,5 % всей промышленной продукции.

Механизация текстильной промышленности, частью которой является хлопчатобумажная, и других отраслей вызывали необходимость отечественного машиностроения. Первые самостоятельные машиностроительные заводы появились в Петрограде, Москве и Нижнем Новгороде незадолго до аграрной реформы. Они выпускали различные виды машиностроительной продукции: паровые машины, котлы, конструкции железнодорожных мостов, рельсовые крепления и др.

Подъем машиностроения требовал развития металлургической базы, которую называли «хлебом промышленности». До 90-х годов XIX в. металлургическим центром страны стал Урал. Начиная с 90-х годов XIX в. Юг стал центром металлургического производства, оттеснив Урал.

В пореформенную эпоху огромную роль в развитии экономики страны играло железнодорожное строительство. За период 1861-1891 гг. протяженность железных дорог выросла с 1,6 тыс. до 29,7 тыс. км, а к 1899 г. – до 61, 5 тыс. км. Железные дороги связали центр страны с крупными зерновыми и промышленными районами. В 1890 г. была проложена Транссибирская магистраль. Особенностью развития железнодорожного транспорта в России стало активное участие государства в этом процессе, а также привлечение иностранных инвестиций.

Одним из главных итогов масштабного железнодорожного строительства стало энергичное развитие экономики. За 1860-1891 гг. в России добыча угля возросла в 21 раз, производство чугуна – в 3 раза, железа и стали – в 4,7 раза, нефти – в 476 раз. Строились новые машиностроительные заводы. К концу XIX в. в стране,

например, работало 7 паровозостроительных заводов с ежегодной производительностью 1200 паровозов, что превосходило возможности Франции, где выпускалось ежегодно 500, и Германии – 144 паровоза.

Наряду с железнодорожным большое развитие получил и водный транспорт. Если в 1860 г. в России было около 400 речных пароходов, то в 1890-х годах – свыше 1,5 тыс. Россия, не имевшая в середине XIX в. своего морского флота и использовавшая для перевозок зарубежные корабли, за последние десятилетия века увеличила их количество с 50 до 520.

Высокие темпы роста отраслей тяжелой промышленности вызвали изменения отраслевой структуры и территориального размещения промышленности. Появились новые виды производства – это нефтяное, нефтеперерабатывающее, машиностроение. К старым индустриальным районам – Центральному, Уральскому прибавились новые: Южный угольно-металлургический – Донбасс и Кривой Рог, Бакинский нефтедобывающий.

В начале 90-х страна вступила в новый этап промышленного развития. За десятилетие (1890-1900) выпуск промышленной продукции вырос в два раза, в том числе выпуск продукции тяжелой промышленности в 2,5 раза. Добыча каменного угля увеличилась в три раза, нефти – в 2,5 раза. По добыче нефти Россия вышла на первое место в мире. По общему объему промышленного производства к началу XX в. Россия занимала четвертое-пятое место в мире, но лидировала по темпам роста и концентрат производства. Этому способствовало широкое развитие акционерных обществ. В 1890-х гг. число акционерных обществ выросло в два раза, в основном в промышленности. За 1910-1913 гг. появилось 663 акционерных компаний.

Промышленный подъем 90-х годов XIX в. сменил кризис 1900-1908 гг. Экономика вступила в период спада. Но это наблюдалось не во всех отраслях. Общее развитие промышленного производства проходило очень неравномерно. Например, выплавка чугуна снизилась на 3%, зато производство стали увеличилось на 24%, нефтедобыча упала на четверть, но добыча угля выросла в 1,5 раза. За эти годы количество занятых рабочих увеличилось на 21%, и общий выпуск промышленной продукции на 37%, что можно оценить как общее повышение производительности труда. С 1890 по 1913 г. производительность труда в промышленности выросла в четыре раза.

В 1909-1913 гг. начался новый экономический подъем, который продолжался до первой мировой войны. Особенно быстрыми темпами возросло производство промышленной продукции. По этому показателю Россия опережала Англию, Францию, Германию, США. За этот период среднегодовой прирост промышленной продукции составил 9%. Производство чугуна выросло на 64 %, стали – на 82%. Поступления от промышленного производства в национальном доходе почти сравнялась с поступлениями от аграрного сектора. Продукция промышленности покрывала 80% внутреннего спроса.

Особенно быстро развивались такие регионы страны, как Центральный, Северо-Западный, Урал, Донбасс, Кривой Рог, Прибалтика, Польша. В них было сосредоточено до 85% всех рабочих и производилось до 75% валовой промышленной продукции. Развитие экономики способствовало усилению монополистических процессов.

Лекция 7. Становление монополистического капитализма

1. Предпосылки для перехода к империализму в России и его особенности.
2. Концентрация промышленного производства и образование монополистических объединений.
3. Концентрация банков и возникновение банковской монополии: финансовый капитал, вывоз и ввоз капитала.

1. На рубеже XIX-XX вв. Россия вступила в эпоху империализма. Предпосылками перехода к империализму в России явились:

- интенсивно развивающееся акционерное дело. В 1889 г. в России имелось 504 акционерных общества. За период экономического подъема 1910-1913 гг. появилось 663 акционерных компании. Процесс акционирования сопровождался концентрацией и централизацией капитала в руках ведущих акционерных компаний, что являлось экономической предпосылкой и основой образования промышленных монополий.

- промышленный подъем 70-90-х гг. Особенно бурный подъем происходил в 1893-1899 годах, и прежде всего, в отраслях тяжелой промышленности, в которых производство увеличилось в два раза, а в легкой – в 1,6 раза. Наиболее быстрыми темпами в эти годы выросло производство в горнодобывающей и металлургической промышленности, в машиностроении. Так, добыча нефти и каменного угля увеличилась более чем в два раза, производство чугуна и продукции машиностроения – в три раза. Россия вышла на третье место в мире по производству чугуна, а по добыче нефти – не первое.

Экономический кризис 1900-1903 гг. За годы кризиса резко сократилось железнодорожное строительство, уменьшились капиталовложения в

промышленность. Многие предприятия закрылись или работали не на полную мощность. Экономический кризис сильнее всего поразил тяжелую промышленность. С 1900 по 1903 г. выплавка чугуна сократилась на 15%, прокат рельсов – на 32%, производство паровозов – 25%.

За годы кризиса закрылось 3 тыс. мелких и средних предприятий, на которые работало 112 тыс. рабочих. В металлургической промышленности было ликвидировано 18 крупных предприятий с капиталом 55 млн руб., в машиностроении – 33 предприятия. Кризис охватил и банки. В 1901 г. были ликвидированы Харьковский торговый, Екатеринославский коммерческий, Петербургско-Азовский банки и др.

Империализм в России имел свои особенности. Его принято относить к типу «военно-феодального».

Феодальный – потому что в этот период в стране сохранялись пережитки феодализма. Сохранялся царизм – монархия, отражавшая интересы дворян. В сельском хозяйстве существовало помещичье землевладение. Из дворянской среды формировался государственный аппарат и руководство армии. Экономически господствующая буржуазия политической власти не имела.

Российский империализм принято называть военно-феодальным, потому что царское правительство, в отличие от западных стран, усиленно вмешивалось в хозяйственную жизнь, опекая капиталистов, занималось промышленным предпринимательством. В определенной степени это делалось и в военно-политических целях: чтобы не отставать от Запада по производству оружия, государство, не надеясь на силы буржуазии, строило военные заводы.

Вмешательство государства в хозяйственную жизнь, опека буржуазии ослабляет ее. Из-за своей слабости русская буржуазия не могла освоить свои колонии, т.е. национальные окраины, не могла заполнить их рынки

своими товарами. При этом достаточно развитый русский капитализм дал толчок окраинам развитию у них капитализма. С появлением капитализма окраины (Закавказье, Польша, Прибалтика, Финляндия) начали развиваться быстрее самой России, использовать ее в качестве источников сырья и рынка сбыта. Наряду с этим русская буржуазия не могла освоить российский рынок, наполнив его своими товарами. Он наполнялся иностранным капиталом. Это тормозило развитие русского капитализма.

Россия позже других стран подошла ко второй технической революции. Это позволило ей использовать в своем экономическом развитии капитал других стран, изобретения науки и техники, новые формы организации производства.

Развитие монополистического капитализма в России, как и в других капиталистических государствах, было связано с процессом концентрации производства. Она интенсивно происходила в России в конце XIX – начале XX вв. Если крупные предприятия с числом рабочих более 500 человек в 1900 г. составляли 3,6% от общего числа, то в 1903 – 4,1%. На этих предприятиях было сосредоточено 48,7% рабочих промышленности.

Основные отрасли русской промышленности имели высокий уровень концентрации производства. Так, в черной металлургии в конце XIX в. 30,9% всех рабочих были сосредоточены на предприятиях с числом рабочих свыше 1000, а на Юге – даже 70%. Уровень концентрации металлургической промышленности Юга был выше, чем на Урале, размер доменных и мартеновских печей был больше. Технический уровень металлургии Юга был значительно выше, чем на Урале. Выплавка чугуна на один металлургический завод увеличилась на Урале с 440 тыс. пудов в 1890 г. до 770 тыс. пудов в 1910, а на Юге – с 1500 тыс. пудов до 9650 тыс. пудов, т.е. больше чем в 6 раз.

Повысилась концентрация производства в каменноугольной промышленности России: добыча угля на одну шахту возросла с 4,1 тыс. т в 1891 г. до 10, 05 тыс. т в 1901 г. и 25,21 тыс. т в 1911 г.

Концентрация производства на крупных предприятиях (рабочей силы, средств производства, выпуска продукции) привела к возникновению монополистических объединений. Первая монополия появилась уже в конце 70-х гг. XIX в. Первоначальной формой монополистического объединения являлась картель – соглашение о ценах, объемах производства, рынках сбыта, дележе прибыли и т.д. В 1875 г. восемь страховых компаний подписали Конвенцию общего тарифа и стали диктовать свои условия тем страховым обществам, которые не вошли в соглашение. В 1881 г. было образовано картельное объединение двух петербургских акционерных банков (Международного и Русского).

В России первый промышленный синдикат возник в Петербурге при участии немецких предпринимателей в 1886 г., когда объединились шесть фирм по производству гвоздей и проволоки. В 1903 г. это уже был синдикат «Гвоздь», который контролировал 87% всего производства гвоздей. Синдикаты возникли в отраслях промышленности, связанных с железнодорожным строительством. Это были объединения предприятий по производству рельсов (1882), по производству крепежа для рельсовых конструкций (1884), по производству железнодорожных мостов (1887), по производству различного железнодорожного оборудования (1889). Очень влиятельным был сахарный синдикат, объединивший большое количество сахарных заводов.

2. С начала XX столетия существенно возрастает степень концентрации производства и капитала и в связи с этим монополистических объединений в промышленности.

Так, если крупные предприятия с числом рабочих более 500 человек в 1900 г. составляли 3,6% общего числа, то в 1903 г. – 41%. На этих предприятиях было сосредоточено 48,7% рабочих промышленности. По уровню концентрации производства в начале XX в. Россия стояла на одном из первых мест в мире. На предприятиях с числом рабочих более 500 человек было занято 54% общего числа рабочих, в США – лишь 33%.

Наиболее распространенной формой монополий в отраслях тяжелой промышленности явились синдикаты – объединения, осуществлявшие распределение заказов, закупку сырья и продажу готовой продукции через единый орган по сбыту. В 1902 г. возникает крупнейший синдикат «Продамет», объединивший металлургические заводы. В 1904 г. начал свою деятельность синдикат «Продвагон», который контролировал 47% всех заказов на железнодорожные вагоны. В 1907 г. появился синдикат «Кровля», объединивший производителей кровельного железа. В 1908 г. образовался синдикат «Медь», контролировавший 94% производства этого металла и т.д. В первое десятилетие XX в. синдикаты Продамет, Продуголь, Товарищество братьев Нобель и другие сбытовые монополии покорили поволжский рынок и взяли на себя снабжение района топливом, металлом, машинами и оборудованием, многими потребительскими товарами. В нефтяной промышленности начали образовываться тресты. Они характеризовались потерей объединившимися предприятиями коммерческой и производственной самостоятельности, подчинением единому управлению. Владельцы, вошедшие в трест, превращались в акционеров треста. Одним из крупнейших трестов являлось «Товарищество братьев «Нобель». Оно сосредоточило в своих руках добычу, хранение, транспортировку, переработку и продажу нефти и нефтепродуктов.

В 1912 г. была основана «Русская генеральная нефтяная корпорация», на долю которой приходилось 27% добычи нефти в России. Тресты и концерны возникли на базе хлопчатобумажной промышленности, в частности, корпорация такого известного промышленника, как П.П Рябушинский. В 1913 г. был создан Табачный трест в пищевой промышленности, который держал под контролем 80% патентов этой отрасли. Для монополистических объединений нового типа были характерны:

- руководящая роль банка;
- участие предприятий в решении вопросов о распределении пакетов акций;
- учреждение дочерних предприятий;
- сохранение формальной самостоятельности входящих в объединение предприятий.

Одним из методов господства монополий на рынке в начале XX в. был сговор о сдерживании объемов производства и повышение продажных цен на рынке данной продукции. Этими методами пользовались все крупные монополии. Так, например, «Продамет» ввел в практику выплату премий тем предприятиям, которые не полностью выполняли определенную им норму («квоту») производства продукции металлургии. Если же квота превышалась, с предприятия взимались штрафы. В 1911 г. заводы Юга, входившие в «Продамет», сократили производство рельсов на 20%, подняв при этом цены на 40%. Для разорения конкурентов, захвата их рынков «Продамет» понижал цены. На Урале действовал синдикат по продаже железа – «Кровля». Везде, где сбывался уральский металл, рядом начиналась продажа аналогичного товара «Продамет», но на 5 коп. дешевле. Металлы Юга продавались на Урале на 20-25% дешевле, чем на месте их производства. Так «Продамет» постепенно теснил «Кровлю».

В 1909-1913 гг. начался новый промышленный подъем, охвативший все народное хозяйство. По темпам роста промышленного производства, Россия опережала Англию, Францию, Германию, США. За 1910-1913 гг. среднегодовой прирост промышленной продукции составил 9%, производство чугуна выросло на 64%, стали – на 82%.

Усилилась концентрация производства на наиболее крупных предприятиях. К 1912 г. примерно 75% всего чугуна производилось на 9 металлургических заводах, на которых работало до 80% всех паровых двигателей и рабочих всей металлургии южного региона страны, 65% продукции нефтепереработки производилось на 6 крупных заводах.

Концентрация производства и капитала приводила к созданию монополий высшего типа – трестов и корпораций. Накопив крупные капиталы в текстильной промышленности, предприниматели этой отрасли овладели банками, а затем устремили свои капиталы в тяжелую промышленность.

3. Концентрация охватила и банковский капитал. Концентрация банков проходила двумя путями:

- путем сосредоточения основной массы всех средств коммерческих банков в крупных и крупнейших банках. Если в 1900 г. основная часть средств русских банков была сосредоточена в банках с капиталом до 9,9 млн руб. (43,7%) и в банках с капиталом с 10 млн руб. до 19,9 млн руб. (32,9%), то в 1914 г. больше половины всех капиталов (52,1%) оказались в крупнейших банках с капиталом свыше 30 млн руб. Концентрация больше половины в руках семи банков превращала их в монополистов банковского дела.

- как путем ликвидации мелких банков, так и путем централизации, слияния отдельных банков в более крупные. Именно таким образом были организованы

Азовско-Донской банк, Соединенный банк и др. В 1901-1904 гг. Петербургско-Азовский, Минский коммерческие банки слились в Азовско-Донской банк. В 1908 г. образовался Соединенный банк из Московского международного, Орловского коммерческого и Южно-Русского промышленного.

Среди всех русских банков особую роль играли три ведущих – Русско-Азиатский, Петербургский международный и Азовско-Донской. Они контролировали работу предприятий самых различных отраслей. Так, Русско-Азиатский банк контролировал деятельность ряда военных предприятий, железных дорог, в том числе Московско-Казанской, «Табачного треста», «Русской генеральной нефтяной корпорации» и др.

Петербургский международный банк осуществлял контроль над обществами судостроительных заводов «Руссуд» и «Новаль» в Николаеве, над предприятиями металлургической, горной, стекольной, текстильной промышленности, железнодорожными компаниями. Международный банк был тесно связан с трестом братьев Нобель и Англо-Голландским нефтяным трестом.

Азовско-Донской банк оказывал влияние на «Продамет» и «Продуголь», которые представляли собой крупнейшие в Европе монополистические объединения.

В начале XX в. Россия имела своих видных промышленников и финансистов, таких как банкиры Путилов, Вышнеградский, Калинка, фабриканты Нобель (нефтяная промышленность), Рябушинский и Кнопп (текстильная), Бродский (сахарная), Второв (торговля в Сибири и легкая промышленность), Стахеев (хлебная торговля) и т.д.

Монополизация банковской сферы обусловила изменение взаимоотношений между банками и промышленностью. Произошло сращивание банковского капитала с промышленным капиталом. Банки – монополии

постепенно превращаются в собственников основного капитала промышленности через скупку банками акций промышленных и транспортных компаний, с помощью кредитных операций, через «личную унию». Система «личной унии» заключалась в том, что руководители банков входили в состав правления промышленных фирм. Так, глава Русско-Азиатского банка Путилов был одновременно председателем правления Путиловского завода – крупнейшего машиностроительного и военного завода страны. Он возглавлял также Русскую генеральную нефтяную корпорацию, ряд угольных компаний, Общество военных заводов Бариновского, Общество Лена-Гольдфильс, а всего занимал 25 директорских постов.

В то же время промышленные монополии покупали акции сращивающихся с ними банков. Промышленники, в свою очередь, становились членами советов банков. Так, например, в состав совета Московского банка входили известные текстильные фабриканты Рябушинский, Дербенев, Коновалов. В результате образовывались финансово-промышленные группы в российской экономике.

Российский империализм находился а зависимости от иностранного капитала. Проникновение в Россию иностранного капитала, начавшееся еще в 80-е года XIX в., особенно усилилось в начале XX столетия. Иностранные капиталисты охотно вкладывали свои капиталы в русскую промышленность, так как дешевизна рабочей силы обеспечивали очень высокую прибыль. Они основывали в России промышленные компании, скупали акции промышленников, подчиняли себе наиболее прибыльные отрасли промышленности. Особенно велика была роль иностранного капитала в металлургии, машиностроении, каменноугольной и нефтяной промышленности. Так, перед первой мировой войной одна треть капитала промышленных компаний и почти половина из 10 крупных

банков принадлежали иностранным владельцам, которые за 20 лет (с 1891 по 1910 г.) получили 3 млрд руб.

Российские капиталисты вывозили свой капитал (в форме займов и производственного капитала) лишь в отсталые страны – Китай, Иран и др.

Лекция 8. Экономическое развитие Советской России

1. Военный коммунизм, национализация промышленного производства.
2. Новая экономическая политика. (НЭП)

1.Политика, получившая название «военного коммунизма», сформировалась к весне 1918 г. Главной целью политики военного коммунизма стала мобилизация всех оставшихся ресурсов на нужды обороны. Политика военного коммунизма означала военную диктатуру с широким применением принудительных мер в хозяйстве. Она предусматривала:

- введение продовольственной разверстки, в соответствии с которой крестьянин обязан был сдавать государству все зерно сверх потребления и семенного фонда. Полученный от продразверстки хлеб распределялся в централизованном порядке, а свободная торговля хлебом объявлялась государственным преступлением;

- национализации всего промышленного производства. К концу 1918 г. из 9 тысяч предприятий европейской России было национализировано 3,5 тысячи, к лету 1919 – 4 тысячи, а еще через год уже порядка 80%, на которых трудилось 2 млн человек – это около 70% занятых. В 1920 г. государство являлось практически безраздельным собственником промышленных средств производства;

- объявление всеобщей трудовой повинности. Советская власть вводит целый ряд повинностей:

дровяную, подводную и гужевую, а также трудовую. Потребность государства учесть и закрепить рабочую силу на одном месте заставляет правительство ввести «трудовые книжки», а Кодекс законов о труде распространяет трудовую повинность на все население от 16 до 55 лет.

Уклонение от трудовой повинности считалось дезертирством и каралось по законам военного времени. В 1918 г. для нарушителей были организованы исправительно-трудовые лагеря, а для повинных в антисоветской деятельности – концентрационные.

Армейские подразделения, не нужные на фронтах, преобразовывались в трудовые армии. 15 января 1920 г. образуется Первая Революционная Трудовая армия, возникшая из 3-ей Уральской, а в апреле в Казани была создана Вторая Революционная Трудовая армия. Всего было создано восемь. В каждой из них сохранился армейский военный аппарат и жесткая военная дисциплина. Они ремонтировали железные дороги, заготавливали дрова, работали на транспорте и в строительстве. Следует отметить, что эффективность труда была низкой. В 1921 г. трудовые армии были распущены.

- отмену товарно-денежных отношений. В годы Гражданской войны существенным источником покрытия дефицита бюджета стала эмиссия денег. Деньги печатали в огромном количестве. В течение 1919 г. количество бумажных денег увеличилось примерно в 4 раза – до 225 млрд руб., в 1920 – еще в 5 раз – до 1,2 трлн руб., а в 1921 году – до 2,3 трлн руб.

В результате огромной эмиссии денежных знаков начался безудержный рост цен. Если уровень цен 1913 г. принять за 1, то в 1918 г. он составил 102, в 1920 – 9620, 1922 – 7343000, а в 1923 – 648230000. Но большевики боролись не с эмиссией и инфляцией, которую она вызвала, а с деньгами. Система товарно-денежных

отношений заменялась распределительной системой. Заработная плата рабочим и служащим выдавалась в виде натуральной пайковой оплаты (карточная система) в соответствии с ценностью человека для власти. Например, месячный паек петроградского рабочего осенью 1919 г. составлял 10 кг хлеба; 1,6 кг мяса или рыбы; по 0,2 кг масла, соли, сахара; 0,1 кг суррогатов кофе. Отменялась плата за пользование жильем, за транспорт, коммунальные и другие услуги.

Следует подчеркнуть, что в течение всего периода военного коммунизма населения удовлетворяло более половины своих потребностей в продуктах питания за счет «черного рынка».

В условиях полной разрухи руководство страны в 1920 г. определило перспективы развития в плане ГОЭЛРО. План предусматривал развитие топливно-энергетической базы, машиностроения, металлургии, химии и железнодорожного строительства. В течение 10 лет предполагалось почти удвоить промышленное производство и намечалось строительство 30 крупных электростанций.

Военный коммунизм позволил решить ряд проблем:

- введение единоначалия несколько улучшило положение дел в промышленности;

- всеобщая трудовая повинность и насильственное прикрепление рабочей силы к фабрикам и заводам, система премирования обеспечили сохранность производства от окончательного развала;

- государственная продовольственная программа обеспечила снабжение армии и городского населения хлебом и продуктами питания.

Однако система военного коммунизма не стала господствующей, ей не удалось полностью подавить свободный рынок. Господствовал натуральный обмен, «черный рынок». Это вызвало рост социального и

экономического кризиса во всех сферах жизни страны. В1920 г. по сравнению с 1917 г. добыча угля снизилась в 3 раза, выплавка стали – в 16 раз, производство хлопчатобумажных тканей – в 12 раз. В этих тяжелых условиях начинает свое развитие Татарская Советская Социалистическая республика. Огромные разрушения народному хозяйству республики причинили военные действия в годы гражданской войны. Были полностью разрушены более 70 промышленных предприятий. Объем промышленной продукции в 1921 году составил менее 20 % от объема довоенного.

2. С окончанием Гражданской войны встала задача восстановления народного хозяйства. Решением X Съезда РКП(б) (март 1921 г.) продразверстка была заменена продналогом в виде процентного или долевого отчисления продуктов с учетом числа едоков, наличия скота и количества полученного урожая. В результате крестьяне могли начать торговлю излишками.

Неэффективная государственная промышленность была децентрализована путем создания трестов – однородных или взаимосвязанных между собой предприятий. В 1922 г. около 90% промышленных предприятий объединились в 421 трест, из них 40% были централизованного, а 60% - местного подчинения. Тресты и входящие в них предприятия переводились на хозяйственный расчет, работающих на принципах самоокупаемости и рентабельности. Позднее тресты объединились в синдикаты, выполнявшие функции реализации продукции и снабжения предприятий сырьем.

В 1922-1924 гг. была восстановлена денежная система и введена в обращение новая советская валюта – «червонец», приравненный к 7, 74 г чистого золота, или к дореволюционной золотой монете. Одновременно с денежной была проведена налоговая реформа. Уже в конце 1923 г. основным источником доходов госбюджета стали

отчисления от прибыли предприятий. В аграрной сфере натуральный налог был заменен денежным.

Возрождалась кредитно-банковская система. Наряду с Государственным банком в 1922 г. были открыты отраслевые банки: Торгово-промышленный, Российский коммерческий банк, Банк потребительской кооперации и т.д., а также местные коммунальные банки. Система банковских учреждений дополнялась в деревне кредитной кооперацией, руководимой местными и центральными сельскохозяйственными банками, а в городе – обществами взаимного кредита, обслуживающими частные промышленные и торговые предприятия.

Отменялась трудовая повинность и уравнительный принцип оплаты, натуральная оплата заменялась денежной, вводилась сдельная оплата труда.

В экономику был допущен частный капитал, на долю которого в промышленности и торговле приходилось от 20 до 25% промышленной продукции, 40-80% розничной торговли и небольшая часть оптовой торговли.

Разрешалась сдача государственных предприятий в аренду кооперативам и частным лицам. Арендная плата взималась натурой в виде раздела продукции между арендатором и государством.

Развивалось производственное (в форме сельскохозяйственных коммун, артелей и товариществ по совместной обработке земли) и непроизводственное кооперирование (в форме потребительской, снабженческой, кредитной кооперации). Оно охватывало сельское хозяйство, торговлю и промышленность. В 1929 г. 60-80% товарооборота в обобществленной розничной торговле приходилось на кооперацию и лишь 20-40% - собственно на государство. До 12% объема промышленной продукции давали кооперативные предприятия.

В 1925 г. новая экономическая политика позволила достичь довоенного уровня развития экономики. С 1921 по

1926 гг. индекс промышленного производства увеличился более чем в 3 раза и практически достиг уровня 1913 г. Сельскохозяйственное производство возросло в 2 раза и превысило на 18% уровень 1913 г. К 1928 г. национальный доход на душу населения в сравнении с 1913 г. возрос на 10%.

На свертывание новой экономической политики оказали влияние как идеологические причины (несоответствие новой экономической политики представлениям большевиков о социализме), так и экономические (хозяйственная модель новой экономической политики не могла решить проблему быстрого накопления финансовых средств для интенсивного развития тяжелой промышленности).

В середине 1925 г. была поставлена задача возобновления индустриализации, начатой в дореволюционное время. Потребности индустриализации стали доминировать при формировании экономической политики. Только индустриализация, осуществляемая в короткие сроки, давала СССР шанс стать экономически сильным государством. Огромные средства, необходимые для ее проведения, реально могло дать только сельское хозяйство. В годы новой экономической политики государство не раз прибегало к механизму перекачки средств из сельского хозяйства в промышленность. Для этого использовались методы налоговой и ценовой политики. Эти меры приводили к кризисам (кризис 1923 г. – «ножницы цен»; кризис хлебозаготовок – 1927-1928 гг.). Тогда был взят курс на свертывание новой экономической политики и переходу к административным методам управления экономикой.

Лекция 9. Становление административно-командной экономики в СССР

1. Переход к формированию командной экономики: Индустриализация и коллективизация в СССР.
2. Экономика в СССР в годы Великой Отечественной войны.
3. Послевоенное восстановление страны.

1. 1925 г. стал переломным в истории нашей страны. XIV съезд ВКП(б) взял курс на ускоренную индустриализацию, основная задача которой состояла в превращении страны, ввозящей машины и оборудование, в страну, производящую их. В качестве основных источников индустриализации предполагались: доходы от национализирования промышленности, транспорта, торговли; налоговая система; внутренние займы; доходы от экспорта сельскохозяйственной продукции; внутрипромышленное перераспределение в пользу отраслей, производящих средства производства. На первом этапе индустриализации (1926-1928) строилось и реконструировалось 800 крупных предприятий. Большое внимание уделялось развитию энергетической базы – добыче угля, нефти, строительству электростанций. Индустриализация сопровождалась свертыванием рыночных принципов, наступлением на частный капитал, переходом к административному управлению экономикой.

С 1926 г. правительство стало проводить активную политику вытеснения частного капитала: были повышены тарифы на перевозки частных грузов; прекращено государственное кредитование частных предприятий; началась ликвидация обществ взаимного кредита; был введен налог на сверхприбыль; запрещалась сдача в аренду частным лицам госпредприятий и прерывались заключенные договоры; сокращалось число иностранных концессий. Это привело к сокращению частного сектора

прежде всего в торговле. Поддержать нормальный товарооборот государственная торговля не смогла. Хлебозаготовительный кризис 1927-1928 хозяйственного года повлек применение чрезвычайных мер. В частности, использовались административный и судебный нажим на крестьянство для обеспечения города хлебом, включая конфискацию хлебных излишков. В 1929 г. был осуществлен переход на карточную систему снабжения. В 1930 г. были ликвидированы концессии, упразднены товарные биржи и ярмарки. К осени 1931 г. была ликвидирована и частная промышленность.

Необходимость привлечение огромных средств для индустриализации вынуждала руководство страны осуществлять их «перекачку» из сельского хозяйства путем занижения цен на его продукцию и продажи продукции промышленности по повышенным ценам. Это привело к сокращению посевов и сокрытию товарного хлеба. Только коллективное (контролируемое и управляемое государством) хозяйство могло дать необходимые средства. В 1928 г. началась коллективизация – объединение крестьян в колхозы. Форсированная коллективизация привела к резкому сокращению поголовья скота и сбора зерновых, что потребовало ввода карточной системы снабжения населения городов – до 1936 г. Однако коллективизация имела и положительные стороны: она создала базу для модернизации аграрного сектора, дала возможность повысить производительность труда в сельском хозяйстве и обеспечить высвобождение трудовых ресурсов для других сфер экономики. Одновременно формировалась новая система управления, которая получила название командно-административной. В 1932 г. ВСНХ был реорганизован в Наркомат, ведавший тяжелой промышленностью. В дальнейшем происходил процесс разукрупнения наркоматов, особенно интенсивно в 1938-

1939 гг. К марту 1939 г. их насчитывалось уже 34. Резко возросла численность чиновников. Например, за первую пятилетку их число увеличилось не менее чем в 16 раз.

Первая пятилетка отличалась очень высокими темпами прироста промышленной продукции и по темпам значительно превосходила другие страны. Было построено 1500 заводов и фабрик, среди них крупнейшие – Сталинградский тракторный завод, Горьковский и Московский автомобильные заводы, Уралмаш. Удельный вес тяжелой промышленности значительно вырос. Доля промышленной продукции в национальном производстве поднялась с 51,5% в 1928 г. до 70,7% в 1932 г. Вместе с тем производство товаров народного потребления было значительно ниже предусмотренного (план был выполнен лишь на 70%). Производительность труда вместо запланированного прироста снизилась на 8%. Инфляция составила 300%. Покупательная способность населения снизилась на 40%. В годы первой пятилетки в Татарской Советской Социалистической республике (ТССР) были сделаны первые шаги индустриального развития. В эти годы в республике сооружается более 20 промышленных предприятий и подвергается реконструкции около 30 заводов и фабрик. Наиболее крупными стройками явились Казанская ТЭЦ-1, меховой и валяно-обувные комбинаты, заводы силикатного кирпича, фанерный, лесокомбинат и др. В середине 30-х годов республика стала одним из крупных центров легкой промышленности страны.

В системе управления экономикой окончательно оформилась командно-административная система, построенная по отраслевому принципу. Регламентация хозяйственной жизни, администрирование охватывает всю социально-экономическую структуру общества.

Основной задачей второго пятилетнего плана (1933-1937) были: окончательная ликвидация капиталистических элементов; полное уничтожение причин, порождающих

деление общества на классы и эксплуатацию человека человеком. Материальной основой поставленных задач становилось создание новейшей технической базы для всех отраслей. Основное внимание уделялось машиностроению и созданию энергетической базы.

В сельском хозяйстве главным являлось завершение коллективизации и организационно-хозяйственное укрепление колхозов, а также увеличение производства сельскохозяйственной продукции в 2 раза.

Предусматривалось повысить уровень потребление населения в 2-3 раза на базе роста доходов и снижения розничных цен на 35%.

Объем капитальных затрат по всему народному хозяйству определялся в 133,4 млрд руб. вместо 64,1 млрд руб. в первой пятилетке.

В качестве условий выполнения плана выдвигались:

- развитие социалистического соревнования;
- рост производительности труда;
- обеспеченность квалифицированными кадрами.

Было построено и введено в эксплуатацию 4500 новых промышленных предприятий, достигнуто увеличение валовой продукции промышленности в 2,2 раза, продукции сельского хозяйства в 1,5 раза. Выросли доходы городского населения, была отменена карточная система. В 1936 г. страна вышла на первое место в Европе и второе в мире по объему промышленной продукции. Но по душевому производству, тем более по душевому потреблению, СССР значительно отставал от развитых стран.

Во второй пятилетке была завершена коллективизация сельского хозяйства: в колхозы было объединено 93% всех крестьянских хозяйств. Колхозы охватывали более 99% всех посевных площадей. Повышению производительности труда в сельском хозяйстве способствовало создание машинно-тракторных

станций, которые обслуживали 91,5% колхозов. Вместе с тем формы и методы проведения коллективизации отразились на результатах сельскохозяйственного производства. Так, посевные площади под зерновыми культурами за период с 1932 по 1937 г. возросли лишь на 4,8%, но среднегодовой сбор зерновых сократился, сократились площади под техническими и кормовыми культурами. Доходы сельского хозяйства существенно снизились, как и душевое потребление продуктов питания на селе.

Третья пятилетка (1938-1942 гг.) становилась важным этапом в решении основной экономической задачи советского государства – догнать и перегнать главные капиталистические страны по производству продукции на душу населения. Выполнение намеченной программы предполагало поддержание высоких темпов развития всех отраслей советской экономики, в первую очередь, машиностроения, химической промышленности, энергетики, металлургии.

Другая важная задача пятилетки – это укрепление обороноспособности страны, вызванная резким изменением международной обстановки, нарастанием военной угрозы. В целях повышения обороноспособности страны новое строительство намечалось вести преимущественно в восточных районах. В годы второй и третьей пятилеток в Татарстане ведется строительство предприятий тяжелой индустрии, особенно машиностроения и металлообработки, химической промышленности и электроэнергетики. За этот период были введены в стой авиационные и моторостроительный заводы, завод синтетического каучука, ТЭЦ-2, шиноремонтный завод и др. К 1940 году валовая продукция крупной промышленности возросла по сравнению с 1913 годом в 12 раз. По темпам развития

ведущее место заняли машиностроительная и химическая отрасли.

2. Самым тяжелым периодом для промышленности страны была осень и зима 1941-1942 гг. Промышленное производство по сравнению с довоенным 1940 г. сократилось более чем в 2 раза. При том выплавка чугуна уменьшилась в 3 раза, стали – в 3, шарикоподшипниковая промышленность – в 21 раз. К концу зимы было приостановлено падение промышленного производства и со второй половины 1942 г. началось его восстановление. Это позволило СССР перестроить экономику на военный лад.

Сформированная в стране сверхцентрализованная система управления оказалась в годы войны действенной и востребованной. Жесткие административные методы управления (детальное краткосрочное планирование, введение ненормированного рабочего дня, военная дисциплина, создание крупных государственных резервов) позволили сосредоточить в руках государства все виды ресурсов, оперативно управлять ими и решать задачи, связанные с созданием военной экономики и обеспечением фронта всем необходимым. Была проведена эвакуация промышленных предприятий из фронтовых и прифронтовых районов. За период июль-ноябрь 1941 г. было эвакуировано 2593 предприятия. Эвакуировалось имущество колхозов, совхозов, институтов, лабораторий. Все гражданское производство было перепрофилировано на выпуск военной продукции. За счет этого во многом был обеспечен ее рост. Почти до конца 1943 г. отечественная промышленность не выпускала мирной продукции. В военные годы перед трудовыми коллективами Татарстана также была конкретно поставлена задача – быстрый перевод заводов и фабрик выпускающих гражданскую продукцию на выпуск военной. За короткий срок освоили выпуск продукции

предприятия приборостроения, легкой и деревообрабатывающей промышленности (перешли на выпуск мин, гранат, пороха и других боеприпасов.). На выпуск военной продукции были переведены все предприятия химической промышленности Менделеевский химический завод им. Л. Карпова за годы войны освоил 16 новых видов продукции оборотного назначения (сернистый натрий, четыреххлористое олово, кристаллическая сода и др.). За период с 1941 по 1945 годы промышленное производство республики на 219 %, в том числе машиностроение, на 680 % Республика стала одним из важнейших регионов, снабжающих фронт боевой техникой, боеприпасами, снаряжением и продуктами питания. В 1941-1942 годы из западных областей было эвакуировано в республику более 70 промышленных предприятий. Была проделана огромная работа по их развитию и налаживанию производства. Так эвакуированный в первые месяцы войны Московский авиационный завод за короткий срок был смонтирован и совместно с Казанским авиационным заводом начал выпускать военные самолеты.

В целом по стране была проведена мобилизация всего трудоспособного населения. Выпуск военной продукции и ее рост обеспечивали женщины, старики и дети-подростки. Их рабочий день доходил до 14 часов. Были отменены выходные дни, ликвидированы отпуска.

В промышленности и на транспорте были организованы отделы рабочего снабжения для обеспечения работников всем необходимым. Широко развивалось индивидуальное и коллективное огородничество.

Невероятные трудности от войны испытывало сельское хозяйство. Для нужд армии были мобилизованы трактора, автомашины, лошади. Деревня осталась практически без тягловой силы. Из деревни на фронт ушло все здоровое мужское население, остались лишь женщины,

старики, дети. За годы войны катастрофически упала производительность сельского хозяйства. Сбор зерновых в 1942 и 1943 годах составил всего 30 млн т, по сравнению с 95,5 млн т в 1940 г. Поголовье крупного рогатого скота сократилось вдвое, свиней – в 3,6 раза.

Война потребовала огромных расходов на производство вооружения и военной техники, ведение боевых действий. Это, в свою очередь, вызвало поиск дополнительных доходов. Ими стали: налоги с населения (военные налоги, налоги на холостяков и малосемейных); государственные займы; фонд обороны и фонд восстановления народного хозяйства; денежно-вещевые лотереи; эмиссия бумажных денег.

3. Война принесла огромные разрушения стране. Прямой экономический ущерб составил треть всего национального богатства страны. Возрождение экономики началось в годы войны по мере освобождения страны. В послевоенные годы продолжалось восстановление экономики и осуществлялась перестройка на мирные нужды. В Татарстане перестройка промышленности к производству мирной продукции как и в целом по стране проходила в очень сложных условиях. Это было связано с заменой оборудования, изменением технологических процессов в соответствии с новыми задачами. Давали о себе знать изношенность оборудования, ограниченность транспортных средств, нехватка сырья и топлива. Следует отметить, что в послевоенные годы особое внимание уделялось развитию нефтяной промышленности, которая в последствии сыграла огромную роль в послевоенном восстановлении страны и в подъеме промышленного потенциала СССР. Одновременно с сокращением выпуска военной продукции старых образцов в СССР огромные средства вкладывались в разработку новых видов техники и вооружений. 1948 г. испытал и атомную бомбу, в 1953 –

водородную. Прямые военные расходы поглощали не менее 25% государственного бюджета.

Другим приоритетом развития была тяжелая промышленность. Успехи послевоенной экономики – это успехи военного производства и тяжелой промышленности. За годы четвертой пятилетки (1946-1950 гг.) тяжелая промышленность превысила довоенный уровень в 2 раза.

Сельское хозяйство страны в послевоенный период находилось в глубоком кризисе. В 1950 г. производство сельскохозяйственной продукции сократилось по сравнению с 1940 г. почти на 50%. Засуха 1946 г. значительно подорвала экономические силы колхозов и совхозов. Между городом и деревней сохранялся неэквивалентный товарообмен: государственные закупочные цены были ниже, чем цены на промышленные товары. Так, закупочные цены на молоко возмещали лишь пятую часть затрат на его производство, на зерно – десятую часть, на мясо – двадцатую. Все убытки покрывались дотациями или за счет государственных кредитов, которые не возвращались, списывались. Были повышены сборы и налоги с доходов от продаж на свободном рынке. Как и в 30-е годы, государство продолжало осуществлять жесткую политику по отношению к сельскому хозяйству, рассматривая его как безграничный источник пополнения продовольственных государственных ресурсов. Почти ничего не получая по трудодням, крестьяне вынуждены были жить за счет своих приусадебных участков. Однако начиная с 1946 г. участки были обрезаны, а налоги на крестьян – повышены. Чтобы заставить крестьян работать в 1947 г. был издан указ об обязательном минимуме трудодней. За его невыполнение грозили уголовное наказание. Колхозам и совхозам через политотделы МТС определялись сроки посева, уборки и других технических работ.

Таким образом, основной чертой административно-командной системы управления экономическим развитием государства была ее чрезмерная централизация и отсутствие экономической свободы у производителей товаров и услуг. Проводимые административные реформы не изменили основное содержание командно-административной системы – жесткую централизацию и директивность управления социально-экономическим развитием государства.

Лекция 10. Итоги реформирования административной системы управления экономикой СССР в 1950-1960 гг.

1. Попытки реформирования командно-административной экономики в 50-е гг.
2. Роль и последствия экономической реформы 1965 – 1967 годов.
3. Кризис командно-административной экономики.

1. Первая попытка реформирования командно-административной системы в 1950-1960-е гг. тесно связано с окончанием в марте 1953 г. сталинского периода в истории СССР. В центре практической деятельности нового руководства, возглавляемого Н.С. Хрущевым, стали вопросы экономического развития страны. Особое внимание уделялось сельскому хозяйству.

На сентябрьском Пленуме 1953 г. ЦК КПСС был поставлен вопрос о совершенствовании аграрного сектора, неотложных мерах по его подъему, а также о восстановлении принципов материальной заинтересованности. Были повышены закупочные цены на колхозно-совхозную продукцию, снижены обязательные поставки продукции животноводства, уменьшен сельскохозяйственный налог, списаны долги колхозов за

прошлые годы, увеличены размеры личного подсобного хозяйства и др.

Расширялась самостоятельность колхозов и инициатива колхозников. Колхозники получили право вносить изменения в «Устав сельскохозяйственной артели». Колхозы сами составляли планы производства продукции. В 1958 г. были упразднены машинно-тракторные станции, а техника продана колхозам.

С 1954 г. началось массовое освоение целины, что позволило в значительной степени решить продовольственную проблему. Так, если в 1954 г. в Советском Союзе всего было собрано 85,5 млн т зерна, из них 27,1 млн т – на целинных землях, то в 1960 г. – соответственно 125,5 и 58,7 млн т.

Перестраивалась система управления сельским хозяйством. Колхозы укрупняли, преобразовывали в совхозы. Так, например, если к 1955 г. их количество составляло 87,5 тыс., то в 1964 г. оно сократилось до 37,6 тыс. Число совхозов увеличилось с 4857 (1953) до 10078 (1964). На районном и областном уровнях, в краях и республиках создавались колхозно-совхозные управления, занимающиеся вопросами сельского хозяйства. При них снова начали функционировать парторги ЦК, обкомов и райкомов. Это только укрепляло централизацию и директивность командно-административной системы управления народным хозяйством. О возвращении к административным методам руководства свидетельствовала и компания по сокращению размеров приусадебных участков жителей села.

Итоги всех этих мероприятий оказались недостаточно эффективными. За семь лет, с 1959 по 1965 г., общий объем сельскохозяйственного производства возрос только на 10%. Средняя урожайность зерновых культур в 1960-1964 годах возрастала всего на 0,8% в год.

Произошли изменения и в системе управления промышленностью. В 1957 г. от отраслевого управления перешли к территориальному принципу управления. Было упразднено большинство отраслевых союзных министерств. Вместо них появились региональные Советы народного хозяйства (совнархозы). Не были затронуты данной перестройкой лишь министерства, ведавшие военным производством, министерство обороны, иностранных и внутренних дел и некоторые другие. Таким образом, была сделана попытка децентрализации управления, обеспечения контроля за хозяйственными органами снизу. Но новая управленческая система оказалась неудачной. Замена централизованных органов местными не изменили методов управления. Единое хозяйство страны было разделено на части. Это мешало планированию в масштабе страны. Новая система не способствовала развитию крупных отраслей промышленности и научно-техническому прогрессу, ослабляли межотраслевые связи, порождала местничество. А главное, созданная система управления не приводила к заметным успехам в экономике.

С конца 50-х годов в экономике страны исчерпались резервы экстенсивного хозяйствования. Так, в 1951 – 1963 гг. на долю экстенсивных факторов приходилось 68,2% прироста конечного продукта. Ухудшилось использование основных фондов. Если 1955 г. принять за 100%, то выпуск продукции на 1 руб. их в промышленности в 1965 г. снизился до 86,3%. Уменьшилась роль производительности труда в увеличении объемов производства. В 1961-1965 гг. за счет ее роста было получено лишь 62% прироста промышленной продукции, а 38% - за счет быстро возраставшей численности рабочих. Предреформенная пятилетка (1961-1965 гг.) дала среднегодовой прирост национального дохода, используемого на потребление и

накопление, 5,7%. Требовалось кардинальное реформирование экономики.

2. Разработка нового механизма хозяйствования на основе сочетания общественных и личных интересов началась после мартовского (1965 г.) Пленума ЦК КПСС, определившего направления материальной заинтересованности колхозников и рабочих совхозов в росте производства.

Менялась система закупок сельскохозяйственной продукции. Устанавливался твердый план заготовок в течение 10 лет, его перевыполнение поощрялось. Сверхплановые закупки производились по повышенным ценам, с надбавкой в размере 50%. За три года реформ объем валовой продукции сельского хозяйства возрос на 15%. Хозяйства самостоятельно составляли производственные планы, предусматривающие рациональное использование ресурсов.

Усилилось финансирование аграрного сектора. В 1966-1980 годах по официальным данным туда было направлено 383 млрд руб., что составляло 78% всех капиталовложений в сельское хозяйство за все годы советской власти. За счет этих средств началось осуществление грандиозных программ комплексной механизации, электрификации сельского хозяйства, мелиорации и химизации почв.

Возрождалась звеньевая система – от крупных бригад переходили к небольшим звеньям, отвечавшим за весь технологический цикл, с оплатой труда по количеству и качеству произведенной продукции. Эффективность этой формы организации на практике была подтверждена Иваном Худенко в Казахстане: производительность труда превысила средний уровень почти в 20 раз, затраты на производство зерна сократилось в четыре раза, а прибыль на одного работающего – в семь раз. Однако этот почин не получил распространения, ибо противоречил принципам

советской командно-административной системы колхозно-совхозного производства.

В сентябре 1965 г. на Пленуме ЦК КПСС было принято постановление «Об улучшении управления промышленностью, совершенствовании планирования и усилении экономического стимулирования промышленного производства». Ключевой задачей экономической реформы был переход от административных методов управления народным хозяйством к экономическим. Было решено упразднить совнархозы и вернуть отраслевые министерства. Реформа предусматривала усиление оперативно-хозяйственной самостоятельности предприятий, как основного звена социалистической экономики. Сокращалось число директивных показателей, показатель валовой продукции был заменен на объем реализованной продукции, так как он позволял объективнее оценивать деятельность предприятий, лучше согласовывать их интересы с потребителями. Итоги хозяйственной деятельности оценивались по полученной прибыли (рентабельности производства). Среди обязательных показателей устанавливались также основная номенклатура продукции, фонд заработной платы, платежи в бюджет и ассигнования из бюджета, показатели по объему централизованных капиталовложений и ввод в действие производственных мощностей и основных фондов, задания по внедрению новой техники и материально-техническому снабжению. Все остальные показатели предприятия устанавливали самостоятельно, без утверждения в министерствах и ведомствах.

Повышалась роль цены как инструмента стимулирования. Проведенная реформа оптовых цен учитывала фондоемкость продукции, размер платы за производственные фонды, отчисления в фонд стимулирования.

Реформа предусматривала формирование за счет прибыли фонда материального поощрения, фонда социально-культурных мероприятий и жилищного строительства, фонда развития производства. За счет этих фондов можно было премировать работников в соответствии с трудовыми показателями, строить жилье и учреждения культурно-бытового назначения, расширять производство. На предприятиях вводился хозяйственный расчет как метод управления производством, основанный на принципах окупаемости, рентабельности, материальной заинтересованности и материальной ответственности за достигнутые результаты. При этом сохранялся жесткий государственный контроль за использованием на предприятиях материальных, трудовых и финансовых ресурсов.

Реформа, проводимая в годы восьмой пятилетки, дала большой экономический и социальный эффект. Среднегодовой темп прироста национального дохода составил 7,1%, реальные доходы населения выросли на 33%. Объем производства ведущих отраслей промышленности и сельского хозяйства выросли за пятилетие соответственно на 50 и 23%, а производительность труда – на 37%.

Однако, несмотря на хорошие результаты, достигнутые в годы восьмой пятилетки, эффективность реформы оказалась ниже ожидаемого. Среди причин – некомплексность, непоследовательность в выполнении принимаемых решений. Реформа предусматривала расширение прав и самостоятельности предприятий, сокращение числа утверждаемых показателей. Так и было в начале реформы, но затем число последних возросло, самостоятельность еще больше ограничилась, регламентация и мелочная опека предприятий главками и министерствами усилилась. Изменения в системе финансов не были подкреплены изменениями в

планировании и материально-техническом снабжении – к оптовой торговле средствами производства так и не перешли, хотя и намечали.

Серьезные причины неудач реформы состояли в сильном противодействии со стороны политического руководства. Недоверие к экономическим методам управления, приверженность командно-административному стилю руководства, нежелание выпустить власть из своих рук привели к свертыванию реформы.

3. В 70-е годы импульс, данный реформой 1965 г., постепенно затухал, замедлялся, а затем и остановился рост производства.

Итоги десятой (1976-1980) и одиннадцатой (1981-1985) пятилеток подтвердили застойный характер экономического развития СССР. В конце 70-х годов практически не было роста валового национального продукта.

В качестве универсального средства решения всех социально-экономических проблем провозглашалось повышение руководящей роли коммунистической партии. В соответствии с решениями XXIV Съезда (1971) партийные организации устанавливали контроль за деятельностью руководителей во всех отраслях и сферах экономики. Несмотря на это в экономике нарастали кризисные явления. Огромные средства уходили на содержание быстро растущего бюрократического аппарата. В 1985 г. в стране насчитывалось около 18 млн управленческих работников и чиновников.

К явлениям деградации экономической системы следует отнести расцвет теневой экономики. Теневой бизнес контролировал обороты миллиардных средств. По своей структуре теневая экономика была неоднородна и подразделялась на:

- чисто уголовную – крупное хищение товаров и сырья, махинации с отчетностью, изготовление на государственных предприятиях неучтенной продукции и ее продажа через государственную торговую сеть, валютные операции и т.п.;

- запрещенную или ограниченную индивидуально-трудовую деятельность – кустарное производство, частные медицинские и другие услуги, спекуляция, торговля из-под полы дефицитными товарами и многое другое.

По некоторым оценкам, в этой сфере экономики к середине 80-х гг. было занято примерно 15 млн человек.

Экономика оставалась невосприимчивой к научно-техническому прогрессу, в результате чего Советский Союз «проглядел» третий этап современной научно-технической революции, связанный с изобретением микропроцессоров, массовой компьютеризацией и т.п., создававшими условия для ускоренного развития научных и технологических исследований, рационализации систем управления экономикой в целом. Об этом, в частности, свидетельствовали затухавшие среднегодовые темпы внедрения в производство изобретений и рационализаторских предложений. Если в 1950-е гг. в СССР ежегодный прирост инноваций составлял 14,5%, то в 1960-е гг. – лишь 3%, а в 1970-е гг. – всего 1,8%. В народное хозяйство внедрялось лишь 1/5 часть изобретений. Это привело к технологическому отставанию от ведущих стран Запада.

Догоняя западные страны, Советский Союз «наверстывал» это отставание теми же (как и в 30-е годы) экстенсивными методами: путем вовлечения в производство дополнительных материальных (в основном, природных) и людских ресурсов. Однако в области использования трудовых ресурсов наблюдался хронический дефицит рабочей силы. Из-за постоянного снижения рождаемости сократилась доля молодежи,

впервые приходящей на производство: с 12 млн человек в 1971-1975 гг. до 3 млн в 1981-1985 гг.

Деформирующее влияние на состояние экономики оказывал рост военных расходов. По западным оценкам военные расходы СССР составляли около 1/4 валового внутреннего продукта. На военные нужды прямо или косвенно работало до 80% отечественного машиностроения.

Чрезмерное развитие военно-промышленного комплекса привело к ряду негативных последствий в экономике страны: к технической отсталости и неконкурентоспособности гражданских отраслей на мировом рынке; внутри страны к товарному голоду; постоянным дефицитам продукции, необходимой для удовлетворения повседневных потребностей; коррупции в сфере обращения; росту цен; развитию теневой экономики и т.д.

В результате этого отсутствовали стимулы к повышению качества продукции и услуг, снижению издержек производства и цен, ресурсосбережению, замене устаревшего оборудования. К середине 80-х гг. более половины парка производственного оборудования имело износ свыше 50%.

В кризисном состоянии находилось сельское хозяйство, что сказывалось на обеспечении населения сельскохозяйственным продовольствием, а промышленности сырьем. Обладая самыми богатыми в мире черноземами, страна превратилась в крупнейшего импортера зерна. В 70-х годах почти ежегодно закупалось за рубежом от 20 до 40 млн т зерна. При этом тонна импортного зерна обходилась вдвое дешевле, чем собственного. Это свидетельствовало о технической отсталости советского сельского хозяйства. Производительность труда в сельском хозяйстве была очень низкой. Так, в 1970-е годы в сельском хозяйстве

США было занято 2,5-3% самодеятельного населения, а в СССР – 25%. В 1970 г. один работник советского сельского хозяйства производил 4,5 т зерна (США – 54,7), мяса – 320 кг (в США – 4570), молока – 2,8 т (в США – 11,8).

Ни одна программа (программа развития сельского хозяйства нечерноземной зоны РСФСР, продовольственные программы), принятые в 1974-1985 гг., не решили проблему продовольственного дефицита.

Причинами стагнации сельского хозяйства были: «перекачка» средств из сельскохозяйственного сектора в отрасли тяжелой промышленности; тактические просчеты в управлении отраслью; слабое развитие инфраструктуры и мощностей по переработке сельскохозяйственного сырья.

Мировой энергетический кризис (1974) и рост цен на нефть в 20 раз, активное освоение нефтяных и газовых богатств Сибири позволили получить новый источник пополнения бюджета и отсрочить наступление экономического кризиса в стране на несколько лет.

Основной доход государство получало от экспорта топлива из Сибири. Доходы от реализации нефти и нефтепродуктов в 1974-1984 годах составили 176 млрд инвалютных рублей. Большая часть нефтедолларов просто «проедалась», шла на покупку за рубежом продуктов питания, в основном зерна, и товаров народного потребления (обувь, одежда). При этом в стране наблюдалось снижение производительности труда и фондоотдачи, усиление инфляции и дефицита. Постоянно снижалось потребление населением продуктов питания, одежды, обуви, падал жизненный уровень. В 1977 г. была введена талонная распределительная система некоторых продуктов питания и внутренняя распродажа товаров на предприятиях.

По оценке независимых экспертов, в 70-е годы вообще не наблюдался рост производительности труда, а в начале 80-х годов она снизилась на 8%. Экстенсивный путь развития экономики исчерпал себя, необходимо было переходить к интенсивным формам хозяйствования.

Лекция 11. Экономика СССР и России в середине 80-х и начале 90-х годов XX в.

1. Перестройка в СССР (1985-1991 гг.)
2. Экономические реформы в России в 1992-1994 гг.

1. В начале 80-х гг. падение темпов экономического развития стало критическим: в промышленности – с 8,4% в 60-х гг. до 3,5% (по данным Конгресса США -1,5%) в 80-х; в сельском хозяйстве с 4,3% в 60-х годах до 1,4% в 80-х годах.

Падение темпов экономического развития, низкая эффективность использования всех факторов производства вынудили руководство страны пересмотреть существующую экономическую систему. Новая экономическая политика, проводимая с 1985 г., получила название «курс ускорения». Основной целью данного курса объявлялась интенсификация общественного производства посредством научно-технического прогресса, структурной перестройки, эффективной системы управления, организации и стимулирования труда.

Курс на ускорение предусматривал ежегодный прирост национального дохода не менее чем на 4%. Для этого следовало за пятилетие увеличить добычу топлива и сырья на 15%, инвестиции – на 30-40%, вовлечь дополнительно в производство до двух миллионов человек. Но таких ресурсов у страны не было. Поэтому единственный путь это обеспечить – существенный рост производительности труда посредством структурной

перестройки – внедрение прогрессивной техники, приоритетного развития машиностроения.

Однако оказалось, что структурная перестройка невозможна без реорганизации хозяйственного механизма. Понятие ускорение было заменено термином перестройка.

В 1987 г. была принята программа коренной перестройки управления экономикой. Она предусматривала ее социальную переориентацию, структурные преобразования, перестройку финансово-кредитной системы. Направленность этих преобразований можно определить как начальный этап создания регулируемой рыночной экономики. Первый шаг в этом направлении был сделан принятием Закона о государственном предприятии.

Принятый Закон о государственном предприятии (1987 г.) провозгласил принцип полного хозяйственного расчета и самофинансирования. Обобщающим показателем деятельности предприятия объявлялась прибыль, одна часть которой должна использоваться для обязательных выплат, а другая вместе со средствами на оплату труда образовывать хозрасчетный доход коллектива.

Законом предусматривались две модели хозяйственного расчета. Первая была основана на нормативном распределении прибыли предприятия и формировала фонд заработной платы в зависимости от роста объема производства. Вторая базировалась на нормативном распределении чистой прибыли (валового дохода) в фонды развития производства, науки и техники, социального развития. Остаток составлял единый фонд оплаты труда, включающий все средства и заработную плату и материального поощрения.

Закон расширял права предприятий в области планирования, оптовой торговли средствами производства, самостоятельного установления цен,

внешнеэкономической деятельности. Предусматривались демократизация и вовлечение в управление широких слоев трудящихся, развитие самоуправления – выборность руководителей, утверждение планов на общих собраниях работников, избрание советов трудовых коллективов.

Реформа 1987 г. была в целом непоследовательной. Закон о государственном предприятии не предусматривал изменения формы собственности, а следовательно, переход от административно-командных методов руководства к экономическим. Расширение самостоятельности предприятий не сопровождалось повышением ответственности за результаты хозяйственной деятельности. Существенное повышение доли прибыли, оставляемой в распоряжении предприятий, коллективы направляли на увеличение заработной платы работников, при этом инвестиционные программы свертывались. Происходило «проедание» ресурсов предприятия. Рост прибыли при условии сокращения капитальных вложений обеспечивался за счет завышения цен на продукцию, что дало сильный импульс инфляции.

Провозглашенные права предприятий были лимитированы. В сфере материального обеспечения большая часть ресурсов распределялась централизовано по определенным лимитам. Применение провозглашенных договорных или свободных цен сдерживалось различными инструкциями и постановлениями, дополнительная прибыль изымалась в бюджет.

Несмотря на объявление самофинансирования, многие предприятия по-прежнему пользовались государственным субсидированием. Поступление в народное хозяйство дополнительной денежной массы, не обеспеченной товарным эквивалентом, расстраивало денежную систему и финансы в целом.

В 1988 г. в развитие Закона «Об индивидуальной трудовой деятельности» был принят Закон «О

кооперации». Быстрое развитие индивидуального и кооперативного производства товаров и услуг в 1987-1988 гг. показало, что рынок может относительно быстро наполняться товарами за счет негосударственных форм собственности.

В условиях дефицита частные предприниматели и кооператоры получали сверхприбыли, при этом не были установлены нормативы налогообложения. Установление прогрессивного налогообложения было расценено как ущемление интересов кооператоров.

Руководство страны опасалось неподконтрольного ему негосударственного сектора, видя в нем конкурента. Под видом борьбы с нетрудовыми доходами был нанесен серьезный удар частному предпринимательству. Она началась с наступления на личное подсобное хозяйство.

В перестроечный период получили развитие арендные отношения. В соответствии с Законом об аренде (апрель1989 г.) трудовой коллектив имел право взять в аренду свое предприятие и в дальнейшем приватизировать его путем выкупа. Сдача в аренду небольших предприятий давало хорошие результаты: росли объемы и эффективность производства. Но этот процесс был прерван прямым вмешательством государства в распределение доходов арендаторов.

Реформа 1987 г. не дала ощутимых результатов. Острота социально-экономической напряженности не только не сократилась, но и усилилась.

Продолжала разрушаться финансовая система. В 1989 г. бюджетный дефицит составил 11% ВНП, а в 1991 г. – уже 16%. Внешний долг к концу 1991 года превышал 60 млрд долларов. Резко выросли темпы инфляции. В 1990 г. инфляция составила 26% за год, а уже в 1991 г.25% в неделю. Золотой запас в 1985-1991 гг. сократился в 10 раз и составил в конце 1991 г. всего лишь 240 тонн.

Непомерно выросли военные расходы СССР. На конец 1990 года в вооруженных силах страны насчитывалось 4,5-4,7 млн человек. Прямые и косвенные расходы СССР составляли до 50% государственного бюджета.

К 1990 г. стало ясно, что политика ускорения потерпела неудачу, единственным выходом виделся переход к рыночным отношениям.

Было предложены две программы перехода к рыночным отношениям:

- «Программа 500 дней», разработанная С. Шаталиным и Г. Явлинским;

- «Программа правительства» Н.И. Рыжкова.

Но эти программы практически не были реализованы.

8 декабря 1991 г. руководители России, Украины и Белоруссии подписали так называемое «Беловежское соглашение» о денонсации Союзного договора 1922 г. и объявили о создании Содружества Независимых Государств (СНГ). СССР распался.

2. После распада СССР в России начинается этап радикальных реформ, основанных на монетаризме и шоковой терапии. Это нашло свое выражение в ускоренной приватизации государственной собственности, в отказе от государственного регулирования цен и валютного курса, планового руководства экономикой и планового распределения продукции предприятий, бюджетных дотаций отраслям народного хозяйства и др.

Экономические реформы в направлении перехода к рыночной экономике начались в России 2 января 1992 г. Главными направлениями реформы стали:

- либерализация цен;

- приватизация государственной собственности;

-либерализация внешнеэкономической деятельности.

Центральным элементом экономических реформ России стала либерализация цен. Она привела к обвальному, неудержимому росту цен. Уже к концу 1992 г. индекс цен вырос в 26 раз, или 31% в месяц, в 1993 г. – в 9,4 раза, или 10% в месяц, в 1995 г. – в 2,3 раза, или 7,3%. Рост цен был вызван многими факторами: высоким уровнем монополизации, резким увеличением заработной платы, повышением цен на сырье, бегством от денег. Рост цен привел к сокращению покупательского спроса населения. Открытие границ способствовало притоку иностранных товаров на российский рынок. Это, с одной стороны, вело к его насыщению, а с другой – выталкивало с него отечественные товары. Последняя тенденция сохранялась до 1998 г. Если в 1991 г. удельный вес товаров отечественного производства в структуре розничного товарооборота составлял 86%, то в 1996 г. он упал до 48%.

По замыслу реформаторов, либерализация цен призвана была сбалансировать спрос и предложение, создав основу структурных преобразований. Однако добиться стабилизации в финансовой среде не удалось, а спад производства продолжался. Только в конце 1998 г. стал наблюдаться рост производства.

Ключевая роль в системе экономических реформ в России принадлежит приватизации. Программа приватизации предусматривала «малую приватизацию» и «большую приватизацию».

Малая приватизация охватывала предприятия оптовой и розничной торговли, строительной промышленности, сельскохозяйственные предприятия, предприятия пищевой промышленности и грузового транспорта с числом работников до 200 человек и балансовой стоимостью основных фондов не более 1 млн руб. в ценах того периода. Так, к 1 июля 1994 г. почти 50% легкой и пищевой промышленности составляли частный сектор экономики, строительство – 35%, автотранспорт –

42%, торговля (оптовая и розничная) – около 50%, общественное питание – 55%, бытовое обслуживание – 21%.

Большая приватизация затрагивала подавляющую часть средних и крупных предприятий, за исключением лишь некоторых естественных монополий и стратегически важных предприятий.

Выбор способа приватизации зависел от размера предприятий. Так, реализация предприятий торговли, общественного питания, бытового обслуживания, мелких предприятий автотранспорта, строительства и промышленности происходила на аукционе, конкурсе или прямой продаже. Крупные предприятия приватизировались только путем преобразования в открытые акционерные общества.

Приватизация проходила в два этапа.

Первый этап – это ваучерный (1992-1994 гг.). На этом этапе были созданы законодательные и нормативные документы, закрепляющие основные права акционеров, коллективных и индивидуальных собственников. Создавались акционерные общества, формировался рынок ценных бумаг. Каждый гражданин России получил один чек (ваучер) с номинальной стоимостью 10 тыс. руб., уплатив в Сберегательном банке в качестве выкупа 25 руб. К 1 декабря 1993 г. их получили почти 97% российских граждан. Ваучеры не были персональными, их можно было продавать, передавать другому лицу, вкладывать в акции приватизируемых предприятий. Предполагалось, что в будущем можно будет получать проценты от прибыли этих предприятий. Рынок ваучеров рассматривался правительством как начальный этап функционирования ценных бумаг.

Второй этап – денежный (1994-1996 гг.). Предприятия приватизировались за деньги. При этом продажа акций акционерных обществ происходила на

конкурсной основе. В дальнейшем был осуществлен переход к приватизационным проектам по отдельным предприятиям.

Реформа в области внешнеэкономических связей началась еще в СССР в 1986 г. Была формально отменена монополия внешней торговли (1988 г.), предоставлены предприятиям и хозяйствующим организациям права на экспортно-импортные операции, созданы совместные предприятия с зарубежными партнерами. Однако выход на внешний рынок находился под контролем государства, валютные поступления облагались высокими налогами. Советский рубль оставался неконвертируемой валютой.

Главными целями реформы внешнеэкономической деятельности являются:

- отмена количественных ограничений во внешней торговле и переход к экономическим методам ее регулирования;
- сближение внутренних и мировых цен;
- конвертируемость рубля;
- поддержка экспорта.

Все хозяйствующие субъекты любой формы собственности получили право на внешнеэкономическую деятельность.

Либерализация внешнеэкономической деятельности прошла три этапа. На первом этапе (конец 1991 г. – первое полугодие 1992 г.) либерализация включала: а) снятие ограничения на экспорт готовой продукции (при сохранении жестких количественных и тарифных ограничений на вывоз топливно-сырьевых ресурсов); б) частичную либерализацию валютного курса.

На втором этапе (второе полугодие 1992 г.) был полностью либерализован валютный курс, введен импортный тариф.

На третьем этапе (1993-1994 гг.) завершился переход на тарифные методы регулирования, снижалась

роль количественных ограничений. Главная роль во внешнеэкономических связях перешла к предприятиям всех форм собственности.

Лекция 12. Экономическое развитие Татарстана в условиях административно-командной системы и рыночных преобразований

1. Татарская республика в годы НЭПа.
2. Экономика Татарстана в условиях административно-командной системы.
3. Экономическое развитие Татарстана в период рыночных преобразований.

1. Развитие основных производств в Татарии в годы НЭПа определяла промышленная база, сформированная еще до революции. Действие коммерческих начал во время НЭПа уже в достаточно устойчивых организационных формах оживило промышленность, способствовало росту объемов производства. Наиболее успешно развивалось мукомольное производство. Быстрая оборачиваемость средств и отсутствие больших вложений явились теми факторами, которые обеспечивали ему прибыльность. Именно по этой причине при переходе на хозрасчет из всех сданных в аренду предприятий 69% приходилось на мельницы. Второе место занимали татарские арендованные кожевенные предприятия. Таким образом, арендная форма промышленности в Татарской республике была достаточно эффективной.

Процесс становления экономической самостоятельности предприятий был сопряжен с множеством препятствий, зачастую имевших искусственный характер. Создаваемые во время НЭПа тресты, синдикаты, акционерные общества позволяли предприятиям выйти из тупика главкизма. Однако, как

писал в 1926 г. советский экономист Л. Пумпянский, «Наши тресты есть переход от феодально-бюрократической к примитивно-капиталистической системе». В целом необходимо отметить, что частный капитал Татарской республики активен и в высшей степени живуч. Несмотря на низкие показатели состояния промышленности в 1920 гг. по сравнению с довоенным периодом, они достигались во многом благодаря деятельности частного капитала. Частный капитал в Татарской республике в 1925-1926 гг. до 50% был представлен в кожевенно-пошивочном и деревоотделочном, до 30% - в шерстоваляльном, до 25% - в кулеткацком производствах. Специфика Татарской республики во времена НЭПа была и в том, что частная торговля была серьезным препятствием для власти на пути всеобщего регулирования рыночных механизмов. Частные торговцы, благодаря опыту предпринимательства в довоенный период, сумели продержаться на региональном рынке до 1928 г.

2. За годы первой пятилетки в Татарстане было построено свыше 200 крупных промышленных предприятий. Укрепилась энергетическая база промышленности. Ведущей отраслью народного хозяйства была промышленность. Республика имела благоприятные условия для развития различных отраслей промышленности. Такими условиями являются: открытие и освоение богатых месторождений полезных ископаемых, развитие многоотраслевого сельского хозяйства, которое дает большое количество разнообразного сырья для ряда отраслей промышленности, наличие издавна сложившихся кадров, владеющих ценными навыками ремесленного и промышленного производства. Татария находится на пересечении важнейших транспортных магистралей страны, облегчающих как подвоз сырья и топлива, так и вывоз готовых изделий. На базе использования этих

условий за годы советской власти в Республике была создана мощная современная индустрия. Основными отраслями промышленности стали машиностроение, нефтяная, химическая. Машиностроение давало более половины всей промышленной продукции республики. Необходимо заметить, что поскольку Татарстан не располагал своей металлургической базой, машиностроение специализировалось на производствах, требующих мало металла, но много высококвалифицированного труда. Это и обусловило то, что ее основной отраслью стало тонкое и точное машиностроение.

Впервые промышленная нефть на территории Татарстана была добыта в 1943 г. на Шугуровском месторождении. Но подлинным началом нефтяной промышленности следует считать 17 сентября 1946 г., когда в Бавлинском месторождении ударил мощный фонтан нефти.

К 1950 г. было организовано одно из крупнейших нефтедобывающих объединений в стране – «Татнефть». Роль татарской нефти усиливалась и тем, что республика расположена вблизи крупнейших индустриальных центров СССР – Москвы и Урала и в то же время в глубоком тылу страны, что имеет важное оборонное значение.

Возникновение и бурное развитие новой промышленной отрасли изменило индустриальный облик Татарстана: на месте небольших поселений возникли промышленные центры.

Химическая промышленность относилась к числу таких отраслей народного хозяйства Татарстана, которые определяли ее общесоюзную специализацию. Интересно, что каждый второй фильм, выпущенный в СССР, делался на пленке фабрики им. Куйбышева г. Казани.

В отличие от многих других новых индустриальных центров СССР, одной из характерных черт экономики

Татарстана являлось наличие высокоразвитой легкой промышленности. Этому способствовало наличие исторически сложившихся кадров и обилие сельскохозяйственного сырья, необходимого для ряда ее отраслей. Из отраслей легкой промышленности особенно выделялась меховая, представленная крупнейшим в мире меховым комбинатом. Союзное значение имела кожевенно-обувная промышленность, представленная комбинатом «Спартак», швейная промышленность.

Сельское хозяйство Татарстана имело зерново-животноводческое направление. Главными зерновыми культурами республики являлись рожь и пшеница.

Таким образом, необходимо отметить, что в Татарстане был сформирован территориально-производственный комплекс. Этому способствовали природные и экономические условия республики, ее выгодное транспортно-географическое положение, наличие квалифицированной рабочей силы в Казани, открытие крупных месторождений нефти и газа в ее юго-восточном районе, а также все увеличивающаяся продуктивность сельскохозяйственного производства, которая благоприятствовала росту традиционных для республики отраслей легкой и пищевой промышленности.

3. К началу рыночных преобразований первой половины 1990-х гг. Татарстан обладал развитым машиностроением и имел современные химическую и нефтяную промышленность. Однако вследствие подчинения в течение длительного времени деятельности республиканской промышленности интересам решения общесоюзных задач, в Татарстане сложилась низкоэффективная структура. Экономика Татарстана мало отвечала потребностям своего населения и была ориентирована в основном на выпуск продукции группы «А». Следствием несбалансированности экономики

республики, ее существенной проблемой была излишняя концентрация предприятий оборонной промышленности.

Перед лицом нараставших в стране кризисных явлений Татарстан оказался в затруднительном положении.

Экономическая самостоятельность могла способствовать общему подъему хозяйства, поэтому Татарстан выступил в качестве активного участника процесса формирования новой региональной политики в стране. Основные направления развития республики в условиях перехода к новым экономическим отношениям были изложены в подготовленной Правительством «Программе стабилизации народного хозяйства и перехода к рыночным отношениям в Татарской ССР». Правительство провозглашало строительство в республике социально-ориентированной рыночной экономики с широким государственным регулированием.

Выполнение важной задачи внутриэкономического развития региона в обстановке разрушения командной экономики и старых хозяйственных связей было возможно на начальном этапе только при активной регулирующей роли государственных органов управления.

Татарстан с начала экономических преобразований сделал ставку не только на привлечение дополнительных валютных поступлений из-за границы, но и на налаживание на качественно новом уровне взаимоотношений с бывшими партнерами по социалистическому лагерю. Это способствовало сохранению хозяйственно-технологических связей республики. Власти республики стремились к самостоятельному определению направлений хозяйственной деятельности нефтяной промышленности, так как именно рынок энергетического сырья и ресурсов являлся жизнеобеспечивающим рынком Татарстана. В 1993 г. было создано АО «Татнефтехиминвест-холдинг».

Правительство Татарстана являлось основным акционером компании.

Важнейшим направлением экономических преобразований в процессе перехода к рынку являлось разгосударствление собственности. Важнейшим отличием татарстанского приватизационного законодательства от российского было то, что оно предусматривало ряд ограничений в деятельности приватизируемого предприятия. В Татарстане было применено сочетание возмездной и безвозмездной форм передачи государственного имущества.

В Татарстане была внедрена система именных приватизационных вкладов, позволивших республике избежать широкомасштабного вторжения в отношения собственности криминальных структур, широкой бесконтрольной интервенции иностранного капитала.

Основным направлением реформы на селе в начале 1991 г. провозглашалось стимулирование частной инициативы как в виде фермерства, так и в виде личных подсобных хозяйств граждан. Важной задачей стало предотвращение возможной деформации экономических связей промышленности и сельского хозяйства.

Ради сохранения государственного регулирования цен на социально значимые продовольственные товары был существенно ограничен свободный выход сельских производителей на рынок. Государственное регулирование экономики приносило определенные финансовые выгоды в виде роста бюджетных доходов. Это позволило органам власти проводить более активную социальную политику. Благодаря успехам мягкого социально-экономического реформирования в Татарстане произошла консолидация общества вокруг идеи обретения самостоятельности республики эволюционным путем.

Тесты и практические задания для самопроверки

Для успешного выполнения тестовых и практических заданий необходимо ознакомиться с конспектом лекции и рекомендуемой литературой.

Тесты.

1. Основным признаком феодальной системы хозяйства является:
   а) господство натурального хозяйства
   б) экономическая зависимость крестьян
   в) развитие товарно-денежных отношений
   г) общинная собственность на землю
2. Какая форма феодальной ренты была распространена в Киевской Руси:
   а) барщина
   б) дань
   в) оброк
   г) денежная рента
3. Первая на Руси крупная денежная единица счета:
   а) рубль
   б) гривна
   в) червонец
   г) целковый
4. Основной фактор, способствовавший объединению русских земель:
   а) экономический
   б) политический
   в) социальный
   г) культурный
5. Правовой акт, официально закрепивший крепостное право в стране:
   а) Судебник Ивана III (1497 г.)
   б) Русская Правда (XI-XII вв.)

в) Судебник Ивана IV (1550 г.)

г) Соборное Уложение (1649 г.)

6. Город, ставший в 1584 г. основным центром торговли с Западной Европой:

а) Новгород Великий

б) Нижний Новгород

в) Псков

г) Архангельск

7. Характер труда, преимущественно применявшийся в российской мануфактуре XVII в.:

а) вольнонаемный

б) крепостной

в) кабальный

г) наемный и крепостной

8. Развитие сельского хозяйства в XVII в. стимулировал:

а) освоение новых территорий

б) переселение крестьян

в) развитие товарного производства

г) рост цен на землю

9. В конце XVII в. была введена новая фискальная система:

а) посошная

б) подворная

в) подоходная

г) подушная

10. В ходе таможенной реформы 1754 г. были отменены пошлины:

а) экспортные

б) импортные

в) внутренние

г) внешние

11. Бумажные деньги, появившиеся при Екатерине II, назывались:

а) ассигнациями

б) банкнотами
в) кредитными билетами
г) бонами.

12. В конце XVIII в. рынок наемного труда был представлен следующими категориями лиц:
а) отходниками
б) вольноотпущенниками
в) беглыми
г) разорившимися дворянами

13. Преобладающая отрасль экономики России XVIII века:
а) сельское хозяйство
б) промышленное строительство
в) промыслы
г) транспорт

14. Основным признаком феодального строя является:
а) господство натурального хозяйства
б) развитие товарно-денежных отношений
в) феодальные повинности крестьян
г) общинная собственность на землю

15. Винная монополия 1895 г. предполагала исключительное право государства на:
а) акцизный сбор
б) производство продукта
в) реализацию продукта
г) все перечисленное

16. В начале XX в. в экономической политике царского правительства был сделан акцент на развитие:
а) тяжелой промышленности
б) сельского хозяйства
в) легкой промышленности
г) транспорта

17. В 20-30-х гг. XX в. в Татарстане основными направлениями развития производительных сил были:

а) машиностроение
б) нефтяная промышленность
в) легкая промышленность
г) оборонная промышленность

18. Главным средством реализации хлебной монополии государства в 1918 г. выступала:
а) потребительская кооперация
б) реквизиция
в) продразверстка
г) конфискация

19. Для хозяйственной системы «военного коммунизма» было не характерно:
а) централизованное управление производством
б) стоимостное распределение ресурсов
в) планирование хозяйственной деятельности
г) бестоварное производство

20. В годы НЭПа государство осуществляло контроль над товарными ценами посредством:
а) фиксации розничных цен
б) нормативного ценообразования
в) синдицированных оптовых цен
г) формирования ценового коридора

21. В годы НЭПа в систему статистического учета госкапиталистического сектора не включались:
а) концессии
б) арендные предприятия
в) смешанные общества
г) производственная кооперация

22. «Социалистическая индустриализация» была направлена на преимущественное развитие отраслей:
а) капиталоемких
б) импортозаменяющих
в) трудоемких
г) группы «Б»

23. В 30-е гг. XX в. государственные предприятия не могли использовать в качестве дополнительного источника финансирования:

а) коммерческие кредиты

б) кредиты Госбанка

в) бюджетные субсидии

г) ссуды госорганов

24. Какое производство было более всего развито в Казанской губернии во второй половине XIX в.:

а) мукомольное

б) нефтяное

в) цементное

25. Программа крестьянских реформ 1861 г. не предполагала:

а) освобождение крестьян за выкуп

б) ограничение крестьян в гражданских правах

в) наделение крестьян политическими правами

г) безвозмездное предоставление крестьянам земли

26. Форма собственности, господствующая на российских железных дорогах в конце XIX в.:

а) частная

б) акционерная

в) государственная

г) иностранная

27. Отрасль, где в дореволюционной России иностранный капитал имел наибольший удельный вес:

а) горнодобывающая

б) металлургическая

в) химическая

г) нефтяная

28. Форма собственности на землю, провозглашенная Декретом «О земле» от 25 октября 1917 г.:

а) коллективная
б) национальная
в) всенародная
г) общественная

29. Основное средство привлечения материальных ресурсов государством в годы «военного коммунизма»:

а) продналог
б) трудовая повинность
в) госзаказ
г) план

30. В годы НЭПа частный капитал имел большой оборот в торговле:

а) внешней
б) оптовой
в) розничной
г) посреднической

31. В ходе социалистической индустриализации не использовались в качестве финансовых источников:

а) иностранные инвестиции
б) сельхозналоги
в) внешнеторговые доходы
г) внутренние займы

32. В октябре 1991 г. российское правительство провозгласило программу радикальных экономических реформ, главной целью которых было намечено:

а) совершенствование хозяйственного механизма
б) ликвидация плановой системы экономики
в) создание регулируемого рыночного хозяйства
г) интеграция в мировую экономику

33. Основное средство борьбы с товарным дефицитом в 1992 г.:

а) реорганизация системы розничной торговли

б) повышение производства потребительских товаров

в) ограничение экспорта товаров

г) либерализация внешней торговли

34. В 1718 г. в России была введена новая подать:

а) подворная

б) подушная

в) подоходная

г) поимущественная

35. Первая биржа в Казанской губернии появилась в:

а) 1913 г.

б) 1864 г.

в) 1918 г.

г) 1868 г.

36. Первые объекты национализации советской власти:

а) промышленные предприятия

б) торговля

в) транспорт и связь

г) земля и банки

37. В период «военного коммунизма» распределительная система работала на основе:

а) денежного обмена

б) карточного распределения

в) натурального обмена

г) все перечисленное

38. Продразверстка, введенная большевиками в годы Гражданской войны, предполагала существование:

а) государственной торговли продовольствием

б) натурального налога
в) изъятия излишков хлеба
г) товарного обмена

39. Экономическая форма, не характерная для НЭПа:
а) кооперация
б) внешние займы
в) аренда
г) концессии

40. Основная форма управления промышленностью в годы НЭПа в государственном секторе:
а) министерства
б) главки
в) особые совещания
г) тресты

41. В 20-30-е гг. XX в. в систему перекачки ресурсов из аграрного сектора в индустриальный не входили:
а) госзакупки сельхозпродуктов по высоким ценам
б) система налогов
в) оргнаборы рабочей силы
г) поставки продовольствия государству

42. Главным итогом социалистической индустриализации страны было:
а) рост благосостояния
б) производство техники
в) рост городов
г) экономическая независимость

43. Создание специализированных сельхозпредприятий индустриального типа началось в 1966-1970 гг.в:
а) растениеводстве
б) овощеводстве
в) птицеводстве

г) животноводстве

44. В 1965 г. в систему планирования деятельности предприятия был введен новый оценочный показатель – объем … продукции:

а) валовой

б) нормативно-чистой

в) реализованной

г) поставленной

45. Вступление на рубеже 70-80-х гг XX в. советской экономики в «эпоху застоя» было обусловлено:

а) мировыми хозяйственными процессами

б) цикличностью развития экономики

в) несовершенством системы планирования

г) ошибками руководства страны

46. Советская экономика достигла наиболее зримых результатов в использовании достижений научно-технического прогресса в области:

а) машиностроения

б) энергетики

в) металлургии

г) ВПК

47. В 70-80-х гг. XX в. система плановых показателей сдерживала рост производительности труда, снижала:

а) плановые задания

б) нормы выработки

в) премиальный фонд

г) фонд заработной платы

48. В чем особенность «вхождения» в рынок Татарстана:

а) наличие инвестиционных вкладов

б) возмездная приватизация

в) ограничение либерализации цен

49. Основная причина экономического спада 90-х гг. XX в. в России:

а) разрыв связей с бывшими союзными республиками

б) курс «шоковой терапии»

в) отсутствие иностранных кредитов

г) военные действия

50. Основной объем российского импорта 90-х гг. XX в. приходился на:

а) сырье

б) продукцию легкой промышленности

в) машины и оборудование

г) продовольствие

51. В 1997 г. российское правительство осуществило в сфере денежного обращения:

а) дефляцию

б) деноминацию

в) девальвацию

г) дезинтегерацию

52. Форма землевладения, возникшая в период формирования централизованного государства:

а) вотчина

б) поместье

в) бессрочная аренда

г) хуторское хозяйство

53. Отработочная система в земледелии предполагала работу крестьян на помещичьей земле:

а) в свободное время и при помощи хозяйственного инвентаря

б) в установленное время со своим инвентарем

в) получение за труд определенной платы

г) переход на оброк

54. Реформы 60-70-х гг. XIX в. были направлены на:

а) полное уничтожение пережитков феодализма

б) упразднение крестьянской общины

в) обеспечение роста производственных сил

г) распространение просвещения

55. Особенностью торгово-промышленных товариществ в Казанской губернии являлось:

а) семейный характер

б) продолжая вести крупную торговлю, вкладывали капиталы в производственные отрасли

в) торговали только своей продукцией

Задание № 1

Решить криптограмму по разделу «Развитие капиталистической экономики России (середина XIX в. – 1914 г.)».

По горизонтали:

1. Официальное уменьшение курса валюты.

4. Экономическая политика правительства, направленная на ограждение национальной экономики от иностранной конкуренции и поощрение ее развития.

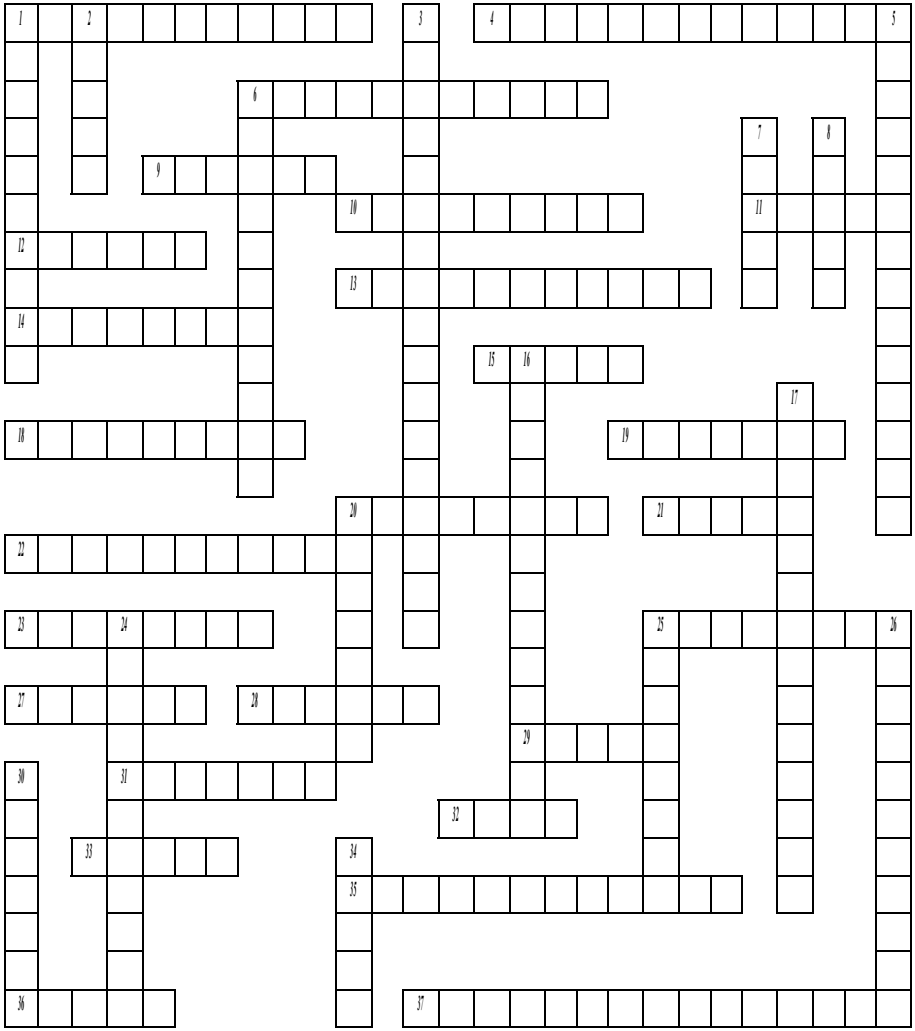
6. Прямой налог, который платили крестьяне и помещики.

9. Основной денежный материал денежной системы России конца XIX – начала XX вв.

10. Договор, по которому российское правительство передавало землю под строительство железных дорог частным предпринимателям (середина XIX – начало XX вв.).

11. Основной товар российского экспорта.

12. Российский регион, в котором развернулось масштабное железнодорожное строительство в конце XIX в.



13. Отрасль социальной сферы, на развитие которой значительно увеличивались расходы бюджета в начале XX в.

14. Русская золотая монета, содержащая золото, номиналом 15 рублей.

15. Обособленная крестьянская усадьба на земельном участке индивидуального владения.

18. Налоги, являющиеся надбавкой к цене товара.

19. Налог, который платили только крестьяне.

20. Форма поступления иностранного капитала.

21. Земельный участок, выделенный из общинной земли в единоличную крестьянскую собственность без перевода усадьбы.

22. Одно из направлений решения проблемы малоземелья у крестьян в начале XX в.

23. Страна, являвшаяся основным партнером России во вешней торговле в начале XX в.

25. Форма первых российских монополий.

27. Передача собственником земельного участка другому лицу во временное пользование за определенное вознаграждение.

28. Форма объединения крестьян, сдерживавшая преобразования аграрного сектора.

29. Земельный участок, предоставлявшийся помещиком или государством крестьянину, за пользование которым он должен был выполнять определенные повинности.

31. Главный зарубежный кредитор железнодорожного строительства в России

32. Форма привлечения денежных средств для железнодорожного строительства в России.

33. Ценная бумага, дающая ее владельцу право на присвоение части прибыли в форме дивиденда.

35. Основной товар российского импорта в конце XIX – начале XX в.

36. Зажиточный крестьянин в российской деревне, систематически использовавший наемный труд.

37. Комплекс отраслей по добыче и первичной переработке полезных ископаемых.

По вертикали:

1. Государственный банк, осуществлявший долгосрочный ипотечный кредит в России.

2. Метод национализации железных дорог в России в конце XIX в.

3. Крестьяне, выполнявшие повинности за пользование землей в России после реформы 1861 г.

5. Одна из отраслей промышленности России, имевшая высокие темпы развития в начале XX в.

6. Прямой налог, который платили промышленники и торговцы.

7. Основной владелец денежных средств Госбанка.

8. Земельный участок, выделенный из общинной земли в единоличную крестьянскую собственность без перевода усадьбы.

16. Принцип распределения земли между крестьянами в общине.

17. Форма концентрации промышленного производства, основанная на соединении разных производств на одном предприятии, получившая развитие в отдельных отраслях российской промышленности.

20. Сумма превышения расходов государственного бюджета над его доходами.

24. Капиталистическое предприятие, основанное на разделении труда и использовании ручной техники.

25. Автор аграрной реформы, проводимой в России в начале XX в.

26. Отрасль, предприятия которой первыми использовали машинную технику.

30. Российское учреждение, осуществлявшее денежную эмиссию.

34. Товар, облагавшийся самым высоким налогом в конце XIX – начале XX вв.

Задание № 2.

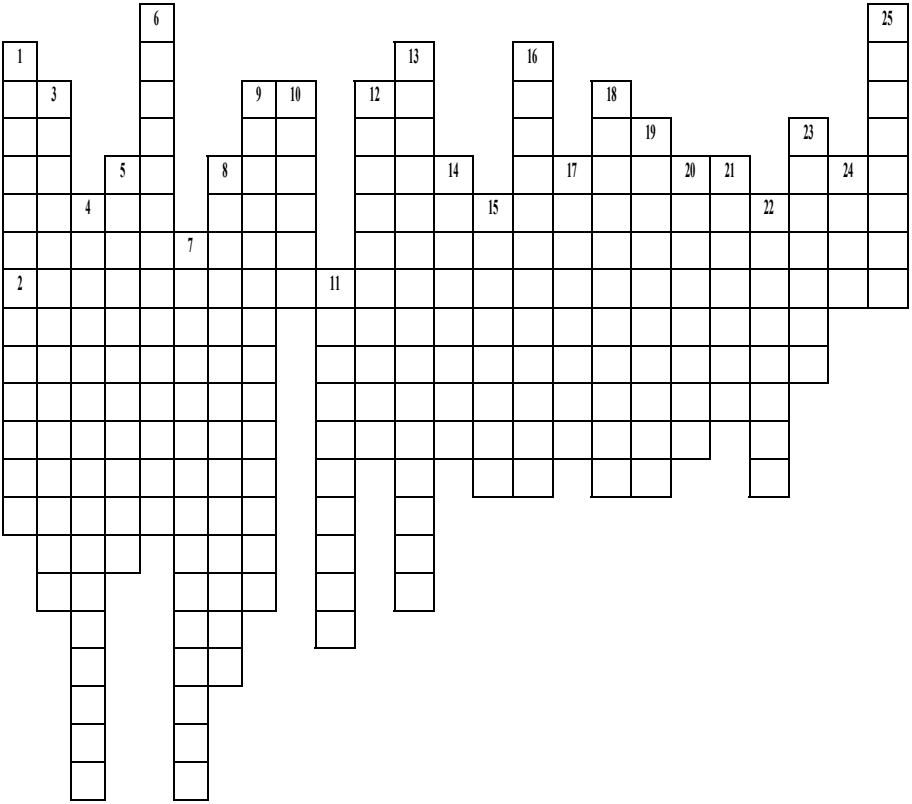
Определить содержание и последствия аграрных преобразований в России, отметив в соответствующих графах (2, 3, 4) предложенные признаки.

Признаки	**Аграрная реформа 1861 г.**	**Аграрная реформа 1906 г.**	**Аграрная реформа 1917 г.**
1	**2**	**3**	**4**
1. Отмена крепостного права			
2. Сохранение повинностей до совершения выкупной сделки			
3. Рост сельскохозяйственного производства			
4. Предоставление крестьянам земли за выкуп			
5. Усиление земельного голода			
6. Значительное увеличение земель для сельскохозяйственного использования			
7. Установление системы общинного землепользования			
8. Аренда земли			
9. Национализация земли			
10. Уравнительное землепользование			
11. Свободный выход из общины			
12. Ликвидация аренды земли			
13. Выделение помещиками земельных наделов крестьянам в соответствии с установленными нормами			
14. Предоставление земли крестьянам в частную собственность			
15. Запрет найма рабочей силы			
16. Уменьшение земельных наделов крестьян в результате реформы (отрезки)			

17. Предоставление кредитов крестьянам для покупки земли			
18. Конфискация помещичьих и монастырских земель			
19. Круговая порука			
20. Образование хуторских и отрубных хозяйств			
21. Начало образования коллективных хозяйств			
22. Отсутствие привязки выкупной цены земли к ее реальной стоимости			
23. Переселение крестьян на свободные земли			
24. Частичное изъятие крестьянских земель в пользу бедняцких хозяйств			
25. Предоставление долгосрочных государственных кредитов крестьянам для выкупа наделов			
26. Образование фермерских крестьянских хозяйств			
27. Мелкотоварное производство			
28. Развитие сельскохозяйственной кооперации			
29. Расширение рынка земли			
30. Значительное снижение объемов сельскохозяйственного производства			

Задание № 3.

Решить кроссворд по теме «Изменение системы хозяйствования в России (1918-1940 гг.)». Правильное заполнение граф (1, 3-25) по вертикали позволит получить слово, расположенное в графе 2 по горизонтали.



По горизонтали:

2. Налог с доходов физических лиц, введенный в СССР в 1922 г.

По вертикали:

1. Принудительное безвозмездное или оплачиваемое отчуждение собственности в пользу государства.

3. Отрасль промышленности, имевшая высокие темпы развития в годы первых пятилеток.

4. Процесс создания крупного машинного производства во всех отраслях народного хозяйства.

5. Укрупнение денежной единицы страны и обмен по установленному соотношению старых денежных знаков на новые.

6. Общественно-экономический уклад, имевший место в экономике России после октября 1917 г.

7. Форма собственности, являвшаяся основой социалистического уклада экономики.

8. Обязательная сдача крестьянами государству по твердым ценам всех излишков сельскохозяйственных продуктов.

9. Отчуждение имущества частных лиц в собственность государства.

10. Первый государственный перспективный план-программа восстановления и развития народного хозяйства в советской России.

11. Форма обязательного платежа крестьянскими хозяйствами государству в 1921-1923 гг.

12. Цена, по которой реализовывалась продукция концессионных предприятий государству в годы НЭПа.

13. Отрасль сельского хозяйства, которая первая восстановила объем производства до уровня 1913 г.

14. Страна, с которой советское правительство заключило наибольшее количество концессионных договоров в годы НЭПа.

15. Повинность, существовавшая в первые годы советской власти.

16. Форма сельскохозяйственной кооперации в первые годы советской власти.

17. Крестьянин со средним достатком в годы НЭПа.

18. Прямой налог, введенный для ненационализированных торговых, промышленных предприятий и личных промыслов в период НЭПа.

19. Один из арендаторов земли в годы НЭПа.

20. Банковский билет номиналом 10 рублей, выпущенный Госбанком СССР в 1922 г.

21. Денежный материал, используемый для изготовления монет в годы НЭПа.

22. Тип хозяйственной организации для сбыта продукции, закупки сырья и планирования торговых операций в годы НЭПа.

23. Форма собственности, доминировавшая в розничной торговле в годы НЭПа.

24. Краткосрочные договорные обязательства казначейства, заменявшие разменные монеты в годы НЭПа.

25. Новое название государственного банка советской России в 1918 г.

Темы контрольных работ для студентов-заочников

Вариант контрольной работы определяется согласно номеру, под которым студент значится в списке группы. Контрольная работа состоит из двух самостоятельных вопросов по изучаемой дисциплине. Содержание выполненной работы должно полностью раскрыть поставленные в ней вопросы.

Вариант 1

1. Формирование приказной системы управления (приказ Казанского дворца).
2. Советская экономика в период «оттепели» (1953-1964).

Вариант 2

1. Возникновение и развитие товарных бирж в России (Казанской губернии).
2. Роль и последствия экономической реформы 1965-1967 годов.

Вариант 3

1. Развитие денежной системы на Руси (X-XVIII вв.).
2. Экономика Татарстана в годы Великой Отечественной войны.

Вариант 4

1. Экономическое развитие Киевского государства.
2. Причины и условия формирования НЭПа.

Вариант 5

1. Периодизация развития феодальных отношений в России.
2. Денежная реформа 1922-1924 гг.

Вариант 6

1. Возникновение и развитие мануфактур в Казанской губернии.

2. Начало развития транспорта как отрасли народного хозяйства.

Вариант 7

1. Кредитно-банковская система России во второй половине XIX начала XX вв.

2. Первая пятилетка (1928-1933) и итоги ее выполнения.

Вариант 8

1. Особенности промышленного переворота во второй половине XIX в.

2. Развитие предпринимательства в Казанской губернии.

Вариант 9

1. Экономические последствия Первой мировой войны (1914-1918).

2. Особенности развития частного предпринимательства.

Вариант 10

1. Кризис командно-административной экономики.

2. Экономические реформы Петра I.

Вариант 11

1. Экономические реформы периода перехода к рыночной экономике (либерализация цен; приватизация собственности).

2. Цели и основные задачи аграрной реформы 1906 г. (Столыпина П.А.).

Вариант 12

1. Становление системы хозяйствования в Советской России: политика «военного коммунизма» (1917-1921 гг.).

2. Первоначальное накопление капитала и его особенности в России.

Вариант 13

1. Содержание и экономические результаты аграрной реформы 1861 года.

2. Экономическое развитие России в 80-90 годах XIX века.

Вариант 14

1. «Перестройка» и крах социалистической экономики.

2. Экономическое развитие Поволжья в период капитализма.

Вариант 15

1. Свертывание НЭПа и формирование командной экономики.

2. Промышленный подъем 90-х годов XIX века.

Вариант 16

1. Развитие фабрично-заводской промышленности в Казанской губернии.

2. Экономические предпосылки создания Русского централизованного государства.

Вариант 17

1. Роль иностранного капитала в развитии российской экономики. (80-90 гг. XIX в.).

2. Главные особенности второго пятилетнего плана (1933-1937 гг.).

Вариант 18

1. Развитие ремесла и формирование промышленности в XVII веке (особенности развития в Поволжье и Казани).

2. Итоги и последствия коллективизации сельского хозяйства (1929-1930 гг.).

Вариант 19

1. Развитие торговли в XVII веке: крупнейшие торговые центры России, Казанской губернии.

2. Экономический потенциал СССР накануне второй мировой войны.

Вариант 20

1. Развитие и монополизация промышленности России.

2. Новый экономический подъем в народном хозяйстве 1908-1913 годов.

Вариант 21

1. Цели, задачи и итоги экономической программы СЮВитте.

2. Реформа управления внешнеэкономической деятельности (1987-1990 гг.).

Вариант 22

1. Государственный капитализм в России и его экономические функции.

2. Экономика России накануне и в условиях Первой мировой войны.

Вариант 23

1. Развитие мануфактурного производства в начале XVIII века.

2. Экономическая реформа 1965 года.

Вариант 24

1. Деформирующее влияние на состояние экономики СССР «гонки вооружений» (1970-1980гг.).

2. Развитие железнодорожного строительства в России (середина XIX – начало XX вв.).

Вариант 25

1. Роль иностранного капитала в железнодорожном строительстве.

2. Курс на ускорение социально-экономического развития страны (1985г.).

Вариант 26

1. Возникновение кредитных учреждений и формирование кредитной системы.

2. Сущность радикальных экономических реформ (программа правительства Е.Т. Гайдара).

Вариант 27

1. Экономика Татарстана в условиях административно-командной системы.

2. Основные источники финансирования индустриализации в СССР.

Вариант 28

1. Послевоенное восстановление экономики (1946-1950 гг.).

2. Развитие торговли (торговых центров) в Казанском крае в XVIII веке.

Вариант 29

1. Разгосударствление экономики: развитие частной инициативы (1987-1990 гг.).

2. Развитие ремесла и торговле в Древней Руси (VII – X вв.).

Вариант 30

1. Экономическое положение России на рубеже XVII – XVIII веков.

2. Формирование рыночной экономики в России (1991-1998 г.г.).

Рекомендуемая литература

1. Аврек, А.Я. П.А. Столыпин и судьбы реформ в России / А.Я. Аврек. – М., 1991.

2. Агапова, И.И. История экономики: курс лекций / И.И. Агапова. – М.: Магистр, 2007.

3. Анисимов, Е.В. Время петровских реформ XVIII в. / Е.В. Анисимов. – Л., 1989.

4. Басовский, Л.Е. История экономики. / Л.Е. Басовский. – М.: РИОГ, 2006.

5. Бовыкин, В.И. Иностранное предпринимательство и заграничные инвестиции в России: очерки / В.И. Бовыкин, И.В. Бурушина, И.А. Дьяконов. - М., 1997.

6. Булдаков, В.П. Военный коммунизм. Агрессия идей / В.П. Булдаков, В.В. Кабанов // Вестник высшей школы. – 1990. - № 1.

7. Валиев, А.М. Социально-экономическое развитие региона в условиях переходного периода / А.М. Валиев. – Казань, 2002.

8. Витте, С.Ю. Избрания, воспоминания / С.Ю. Витте. – М., 1991.

9. Воробьев, М. Нравственные основы русского капитализма в России / М. Воробьев // Власть. – 2002. - № 8.

10. Гайдар, Е.Т. Долгое время Россия в мире: очерки экономической истории / Е.Т. Гайдар. – М.: Дело, 2005.

11. Галанин, С.Ф. Казань и казанцы: реклама второй половины XIX в. / С.Ф. Галанин. – Казань, 2008.

12. Голиков, А.Г. Российский монополии в зеркале прессы: (газеты как источник по истории монополизации промышленности) / А.Г. Голиков. – М., 1991.

13. Горшева, Л. Экономические проблемы и национальное самосознание / Л. Горшева // Вопросы экономики. – 1993. - № 8.

14. Гуссейнов, Р. История экономики России / Р. Гуссейнов. – Новосибирск, 2002.

15. Далин, С.А. Инфляции в эпохи социальных революций / С.А. Далин. – М., 1983.

16. Даниев, С. Развитие капиталистических отношений в сельском хозяйстве Казанской губернии в конце XIX в.: автореферат на соискание ученой степени кандидата исторических наук – Казань, 2002.

17. Дементьев, В. «План Маршалла»: взгляд из сегодняшней России. / В. Дементьев, Е. Олевская // Российский экономический журнал. – 1993. - № 8.

18. Дружинин, Н.Д. Социально-экономическая история России / Н.Д. Дружинин. – М., 1987.

19. Записки Казанского экономического общества 1854-1861 гг. Сост. Ф.Ф. Нуреева, В.Г. Сапова. – Казань: Изд-во Казанского университета, 1990.

20. Золотые страницы купечества, промышленников и предпринимателей Татарстана. – Казань, 2001.

21. Изместьева, Т.В. Россия в системе европейского рынка. Конец XIX-XX вв. / Т.В. Изместьева – М.:Наука, 1991.

22. История экономического развития России: учебник для вузов / общ. ред. А.К. Шуркалина. – М.: Изд-во Приор, 2000.

23. Индустриализация Советского Союза: новые документы. Новые факты. Новые подходы. Сост. С.С. Хромов. – М., 1999.

24. Кабанов, В.В. Крестьянское хозяйство в условиях «военного коммунизма» / В.В. Кабанов. – М., 1989.

25. Кафенгауз, Л.Б. Эволюция промышленного производства России / Л.Б. Кафенгауз. – М., 1984.

26. Клейн, Н.А. Экономическое развитие Поволжья в конце XIX – начале XX вв. / Н.А. Клейн – Саратов, 1981.

27. Ковнир, В. М. История экономики России: учебное пособие / В.М. Ковнир. – М.: Логос, 2005.

28. Коган, Л.А. Военный коммунизм: утопия и реальность / Л.А. Коган // Вопросы экономики. – 1998. - № 2.

29. Лаверычев, В.Я. Государство и монополии в дореволюционной России /В.Я. Лаверычев. – М., 1982.

30. Лойберг, М.Я. История экономики: учебное пособие / М.Я. Лойберг. – М.: ИНФРА. – М., 2007.

31. Малыгин, В.А. Социально-экономическое развитие и налоговая система Республики Татарстан и России на современном этапе / В.А. Малыгин. – Казань, 1998.

32. Мартионов, С.Д. Государство и экономика: система Витте / С.Д. Мартионов. – СПб., 2002.

33. Менталитет и аграрное развитие России (XIX – XX вв.). Материалы международной конференции. – М., 1996.

34. Неровня, Т.Н. История экономики в вопросах и ответах / Т.Н. Неровня. – Серия «Учебники и учебные пособия». – Ростов-на-Дону: Феникс, 1999.

35. Нигаметзинов, Ф.Ф. Татарское купечество Казанской губернии (конец XIX – начало XX вв.): автореферат на соискание ученой степени кандидата исторических наук – Казань, 2004.

36. Ослуид, А. Россия: рождение рыночной экономики / А. Ослуид. – М.: Прогресс, 1996.

37. Поткина, И.В. Индустриальное развитие дореволюционной России / И.В. Поткина. – М., 1994.

38. Проблема развития предпринимательства в г. Казани в письмах и документах: сборник докладов. – Казань: Изд-во Центра экономических и социальных исследований РТ, 2002.

39. Рашковский, Е. Судьба России: цивилизационный анализ / Е. Рашковский // МЭиМО. – 2008. - № 3. – Россия и мир: 2008.

40. Российские реформаторы (нач. XIX – нач. XX вв.) сборник статей.- М., 1995.

41. Румянцев, М. Столыпинская аграрная реформа: предпосылки, задачи и итоги / М. Румянцев // Вопросы экономики. – 1990. - № 10.

42. Рязанов, В.Г. Экономическое развитие России: Реформы и российское хозяйство в XIV – XX вв. / В.Г. Рязанов. – СПб., 1999.

43. Самохин, Ю.М. Экономическая история России / Ю.М. Самохин. – М., 2001.

44. Соловьева, А.М. Промышленная революция в России в XIX в. / А.М. Соловьева. – М., 1990.

45. Социально-экономическое развитие Поволжья в XIX - начале XX вв. (сборник статей). – Казань, 1967.

46. Страгис, Ю.П. История экономики: учебник / Ю.П. Страгис. – М.: Проспект, 2007.

47. Теория и практика государственного регулирования на переломных этапах экономического развития. – М., 1993.

48. Тимошина, Т.М. Экономическая история России / Т.М. Тимошина. – М., 2006.

49. Тимошина, Т.М. Экономическая история России: учебное пособие / Т.М. Тимошина; под. ред. проф. Н.Н. Чепурина. – М.:Юстицинформ, 2009.

50. Уилсон, Э. Многообразие рыночных реформ / Э. Уилсон, Д. Гордон // Вопросы экономики. – 1992. - № 3.

51. Устиян, И. Петровские преобразования (из экономической истории) / И. Устиян // Экономист. – 2004. - № 6.

52. Фигуровская, Н.К. Аграрные проблемы в советской экономической литературе 20-х годов / Н.К. Фигуровская. – М., 1978.

53. Фонотов, А.Г. Россия от мобилизационного общества к инновационному / А.Г. Фонотов. – М., 1993.

54. Ханин, Г. Три периода постсоветской России: Разрушение, восстановление, созидание / Г. Ханин // МЭиМО. – 2008. - № 2.

55. Шмелев, Н. Монетарная политика и структурные реформы в экономике постсоветской России / Н. Шмелев // Вопросы экономики. – 2002.- № 5.

56. Юхт, А.Н. Денежная реформа Петра I / А.Н. Юхт // Вопросы истории. – 1994. - № 3. – С.26-40.

57. Интернет ресурсы.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	……..	**3**
Лекция 1	Развитие предпринимательства в России…	**5**
Лекция 2	Становление и развитие частного предпринимательства…….	**13**
Лекция 3	Развитие денежной системы в России…….	**21**
Лекция 4	Реформирование системы государственного управления……...	**28**
Лекция 5	Эволюция кредитно-банковской системы...	**34**
Лекция 6	Развитие капитализма в России……	**41**
Лекция 7	Становление монополистического капитализма……	**49**
Лекция 8	Экономическое развитие Советской России……..	**58**
Лекция 9	Становление административно-командной экономики в СССР…….	**64**
Лекция 10	Итоги реформирования административной системы управления экономикой ССР в 1950-1960 гг. ……..	**73**
Лекция 11	Экономика СССР и России в середине и начале 90-х годов XX в. ……	**83**
Лекция12	Экономическое развитие Татарстана в условиях административно-командной системы и рыночных преобразований……	**91**
Тесты и практические задания для самопроверки……		**97**
Темы контрольных работ для студентов-заочников……		**116**
Рекомендуемая литература……..		**121**

Учебное издание

Зиннатуллина А.Н.
кандидат экономических наук, доцент

ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ И ТАТАРСТАНА

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ

Корректор Габдурахимова Т.М.
Худ.редактор Федорова Л.Г.

Сдано в набор 01.10.2013
Подписано в печать 21.10.2013
Бумага писчая. Гарнитура Таймс.
Усл.печ.л.7,9. Тираж 100.
Заказ №46.

НХТИ (филиал) ФГБОУ ВПО «КНИТУ»,
г. Нижнекамск, 423570, ул.30 лет Победы, д.5а.

127